

Oquendo, 25 de abril de 2023

Información Privilegiada: Avance de resultados primer trimestre 2023

Conforme a lo previsto en el artículo 226 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity sobre información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity, por la presente NBI Bearings Europe, S.A (en adelante “NBI”, la “Sociedad”, la “Compañía” o el “Grupo”) pone en su conocimiento la siguiente información que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores.

La información contenida en el presente documento ha sido elaborada por la Compañía a partir de la información contable y financiera disponible y no ha sido verificada ni auditada por un tercero.

La visión de NBI es desarrollar un sólido grupo de empresas centrado en el diseño, fabricación y comercialización de rodamientos de precisión y productos técnicos de alto valor añadido dirigidos fundamentalmente a sectores industriales. El Grupo dispone de 8 plantas productivas localizadas en el área del País Vasco, Rumania e India.

El Grupo NBI está integrado por once sociedades distribuidas en dos divisiones y cuatro unidades de negocio:

- **División Rodamientos:** NBI Bearings Europe, cabecera del Grupo (I&D, fabricación y comercialización), NBI Bearings Romania (ingeniería de aplicaciones), NBI Bearings do Brazil (comercialización), Grupo NBI Oficina Central (servicios centrales) y NBI India (fabricación y comercialización).
- **División Industrial:**
 - **Transformación metálica:** Egikor e Industrias BETA (estampación) y Aida Ingeniería (calderería).
 - **Mecanizado:** Industrias Betico (decoletaje) e Industrias Metalúrgicas Galindo (aeronáutica).
 - **Fundición e inyección de aluminio:** NBI industrial Oradea (antigua Turnatorie Iberica).

Se adjunta presentación explicativa del avance de resultados del primer trimestre 2023.

Muy atentamente,

Roberto Martínez
Presidente Ejecutivo de Grupo NBI

www.gruponbi.com

NBI Bearings Europe, S.A.

Oficinas centrales: Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396

Presentación de resultados consolidados 2023 1T



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING - ALUMINIUM

1. Hitos relevantes	3
2. Principales magnitudes	4
3. Análisis económico financiero	6
4. Principales líneas de actuación 2023	14
5. Accionistas	15
6. Anexo: Cuenta de resultados consolidada	16
7. Resumen Grupo NBI	17

- **Ingresos 2023 1T aumentan un 5,8% respecto a 2022 1T y representan un cumplimiento del 117,4% respecto al presupuesto.** Esta cifra incluye 0,6 m€ provenientes de la sociedad adquirida en marzo (Industrias BETA). Durante el trimestre se ha mantenido la fuerte contracción en el sector auto (el 75% de la facturación de NBI industrial Oradea proviene del motor de combustión). En contraposición se ha comenzado a experimentar una leve recuperación en la entrada de pedidos en los sectores industriales. Las incertidumbres económicas, financieras y geopolíticas continúan aún estando muy presentes
- **EBITDA 2023 1T presenta un incremento del 12,5% sobre el año anterior y supone un cumplimiento del 127,2% respecto al presupuesto.** EBITDA 1T ha alcanzado 2,5 m€. El margen EBITDA 2023 1T (%) se ha situado en el 18,4% en comparación con el 17,3% de 2022. Industrias Beta ha contribuido únicamente con 48,7 miles €. El incremento en margen (%) está ligado a las medidas de mejora de eficiencia implementadas durante 2022. Comienza a observarse una cierta estabilización en las subidas de precios
- **Resultado 1T antes de impuestos (EBT) sin excepcionales en 2023 aumenta un 1,7% respecto al año anterior.** Ha alcanzado 994,5 miles €. El margen EBT sin excepcionales (%) se ha situado en un 7,2% frente al 7,5% de 2022
- **Beneficio 2023 después de impuestos (BDI) ha alcanzado 598,6 miles € frente a 723,3 miles € de 2022, lo que representa un descenso del 17,2%.** La diferencia proviene del incremento en gastos excepcionales por importe de 176,8 miles € respecto a 2022
- **Deuda financiera neta (DFN) se ha situado en 23,0 m€, lo que supone un incremento de 0,9 m€ respecto al cierre 2022.** Durante este trimestre se han realizado CapEx por importe de 2,7 m€ y una inversión en circulante de 1,0 m€. Se ha decidido elevar sustancialmente el nivel de seguridad de los inventarios por las incertidumbres de la situación geopolítica. El ratio $DFN/EBITDA_{12m}$ se mantiene en 2,8 veces
- El **objetivo de Ingresos para 2023 2T se sitúa en 13,0 m€.** Las incertidumbres siguen muy presentes en el mercado. La situación actual obliga a ser precavidos con las estimaciones. Se fija un **objetivo EBITDA de 2,0 m€ para 2T.** Se estima que durante el siguiente trimestre la demanda mantenga una tónica similar al primer trimestre, ajustada por el impacto en los ingresos de la semana santa

2. Principales magnitudes

cifras en miles €	2023	2022	23 vs 22	2023	2022	23 vs 22	Presupuesto	Presupuesto
	1T	1T	% desv.	Acumulado	Acumulado	% desv.	% cump.	% cump.
Ingresos	13.853	13.091	5,8%	13.853	13.091	5,8%	11.800	117,4%
EBITDA	2.545	2.263	12,5%	2.545	2.263	12,5%	2.000	127,2%
Margen EBITDA (%)	18,4%	17,3%	+1,1 pp	18,4%	17,3%	+1,1 pp		
EBIT	1.271	1.163	9,3%	1.271	1.163	9,3%		
Margen EBIT (%)	9,2%	8,9%	+0,3 pp	9,2%	8,9%	+0,3 pp		
EBT (sin excepcionales)	995	978	1,7%	995	978	1,7%		
Margen EBT sin excepcionales (%)	7,2%	7,5%	-0,3 pp	7,2%	7,5%	-0,3 pp		
BDI	599	723	-17,2%	599	723	-17,2%		
Margen BDI (%)	4,3%	5,5%	-1,2 pp	4,3%	5,5%	-1,2 pp		
Nº acc (miles)	12.330	12.330		12.330	12.330			
EPS (eur/acc.)	0,049	0,059	-17,2%	0,049	0,059	-17,2%		

2. Principales magnitudes

cifras en miles €	2023	2022	Objetivo
	1T	Diciembre	
DFN	22.994	22.088	
DFN/EBITDA _{12m} (veces)	2,8	2,8	< 2,5
DFN/Patrimonio neto (%)	110%	116%	
Flujo caja operativo (1)	886	3.409	
Flujo caja operativo normalizado (2)	2.203	6.264	
Flujo caja operativo/EBITDA (%)	34,8%	43,7%	
Flujo caja operativo normalizado (2) /EBITDA (%)	86,6%	80,4%	65%
CapEx mantenimiento	285	942	
CapEx mantenimiento/Ingresos (%)	2,1%	2,0%	
Flujo caja libre recurrente (3)	601	2.467	
Flujo caja libre recurrente normalizado (4)	1.917	5.322	
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	4,3%	5,2%	
Flujo caja libre recurrente normalizado (4) /Ingresos (%)	13,8%	11,3%	10%
CapEx total (5)	2.721	7.478	
Tesorería y depósitos C/P	24.990	27.357	

(1) Flujo caja operativo: EBITDA - Otros ajustes (activación I+D, subvenciones de capital) - Resultado financiero - Impuesto pagado - Desembolsos extraordinarios - Inversión en circulante neto operativo.

(2) Flujo caja operativo normalizado: Resultante de minorar la inversión en circulante neto y los desembolsos extraordinarios.

(3) Flujo caja libre recurrente: Flujo caja operativo - CAPEX de mantenimiento.

(4) Flujo caja libre recurrente normalizado: Resultante de minorar la inversión en circulante neto y los desembolsos extraordinarios.

(5) Suma de inversión en:

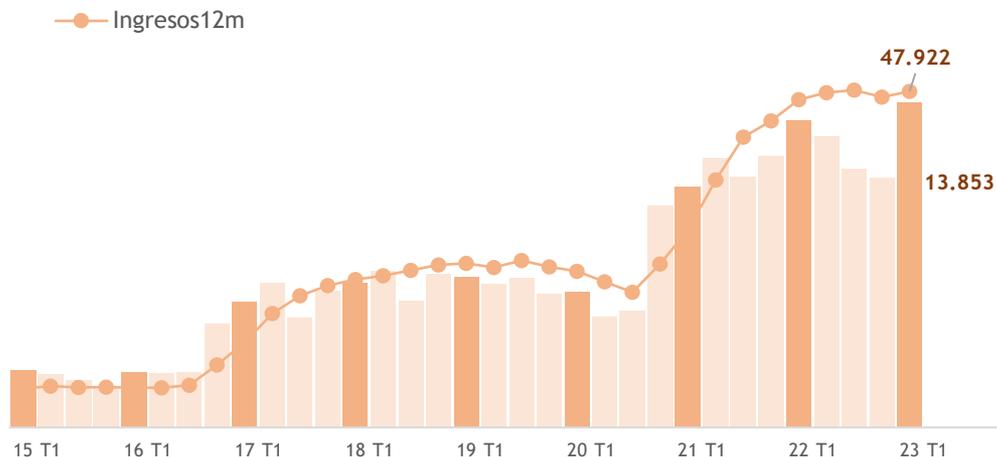
CapEx de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.

CapEx de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.

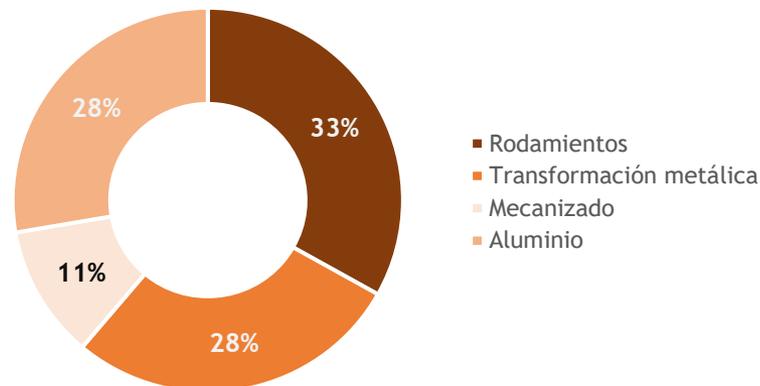
CapEx de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

(6) ROCE: (EBIT - Activación I+D - Subvenciones capital + Amortización I+D + Amortización fondo de comercio consolidación) / (Fondos propios + Pasivo L/P (con coste) - Excedente de tesorería).

Ingresos trimestral (miles €)



Ingresos totales



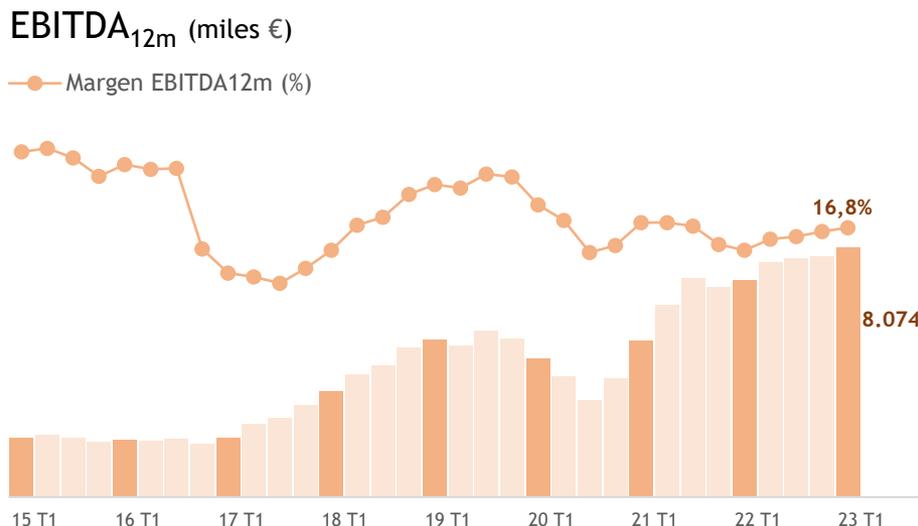
Aspectos relevantes

Los ingresos en 1T se han situado en 13,9 m€, lo que representa: i) un cumplimiento del 117,4% respecto al presupuesto del trimestre (11,8 m€), ii) un incremento 3,2m€ respecto al trimestre anterior (10,6 m€) y iii) un incremento de 0,8 m€ respecto a 2022 1T. Se debe tener en cuenta que en la cifra de 2023 están incluidos 0,6 m€ aportados por la recién incorporada Industrias BETA, cuya adquisición se materializó a comienzos de marzo.

La demanda en el sector industrial comienza a mostrar ciertos síntomas de estabilización. En la división rodamientos se ha conseguido incrementar notablemente la cartera de pedidos respecto al mismo trimestre de 2022. En esta misma división se han alcanzado acuerdos con personas con amplia experiencia previa en el sector, que en la actualidad ocupan posiciones relevantes en empresas de una tipología parecida a NBI. Sus incorporaciones se realizarán entre mayo y octubre. Dentro de este esquema se encuentran 6 personas en NBI Bearings Europe y otras 4 adicionales en NBI India.

La única planta con un peso relevante en sector auto es NBI industrial Oradea, donde un 75% de las ventas provienen del motor de combustión. Tras las mejoras de eficiencia implementadas y la reestructuración efectuada durante los dos últimos años, esta planta ha demostrado ser muy competitiva en el suministro de piezas fundidas de aluminio mecanizadas. El mercado potencial para esta tipología de piezas es muy grande. Las características principales de la demanda son: i) facturación media por pieza 200.000 €, ii) plazo 1-2 años desde la captación hasta su efectiva materialización y iii) una vez captada una pieza, la vida media del suministro de la misma se sitúa en 10 años. En los últimos 12 meses se ha desarrollado un área comercial muy potente (10 personas), compuesta por jefes de proyecto y de producto, *Key account managers*, *customer service* y desarrollo de negocio. Durante los últimos 6 meses se ha logrado captar 7 nuevas piezas. Asimismo se está en proceso de homologación en varios clientes muy relevantes. Se puede concluir afirmando que dicha unidad se encuentra muy bien posicionada por competitividad, ubicación y tamaño para, en un plazo de 3-4 años, convertirse en uno de los pilares de crecimiento del Grupo. El impacto de la contracción de la demanda en la facturación 1T en NBI industrial Oradea ha alcanzado 1,2 m€.

El Grupo es un actor de dimensión reducida en todos los mercados en los que opera, por ello siguen existiendo muchas oportunidades de crecimiento al margen de la propia situación del mercado.



Aspectos relevantes

EBITDA 2023 1T ha alcanzado 2,5 m€, superando el presupuesto en un 27,2%. Dicho importe representa un incremento del 12,5% respecto a 2022. El margen EBITDA (%) se ha elevado hasta el 18,4% en comparación con el 17,3% del año anterior. Este EBITDA incluye 48,7 miles € provenientes de la integración de BETA.

Durante los próximos trimestres el margen EBITDA (%) se reducirá temporalmente motivado i) por la integración de BETA, históricamente NBI ha necesitado 2 años para que las incorporaciones efectuadas alcanzasen el margen EBITDA (%) estándar del Grupo y ii) una fuerte inversión en el área comercial, que en el corto plazo afectará al margen pero que en el medio plazo redundará en un incremento sustancial de las ventas y su margen EBITDA (%).

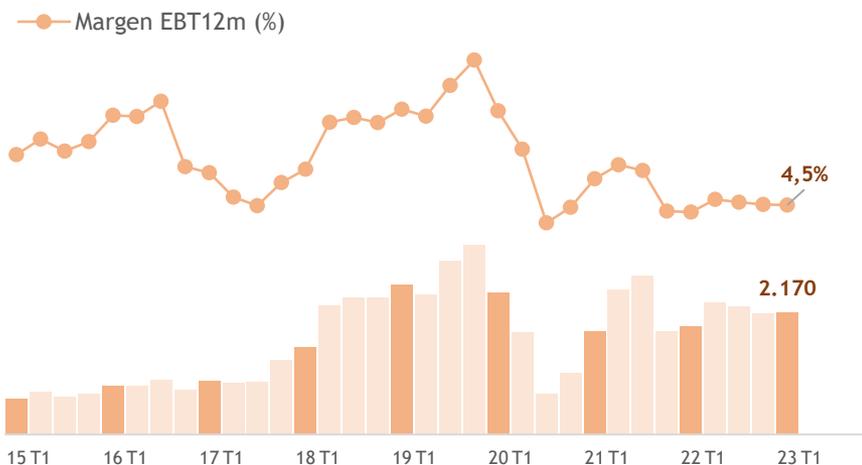
La división de rodamientos es la que genera un margen EBITDA (%) más elevado, por lo que potenciar dicha unidad es una de las principales prioridades de NBI.

Se continúan implantando medidas de eficiencia con el propósito de seguir incrementado la competitividad en todas y cada una de las unidades del Grupo.

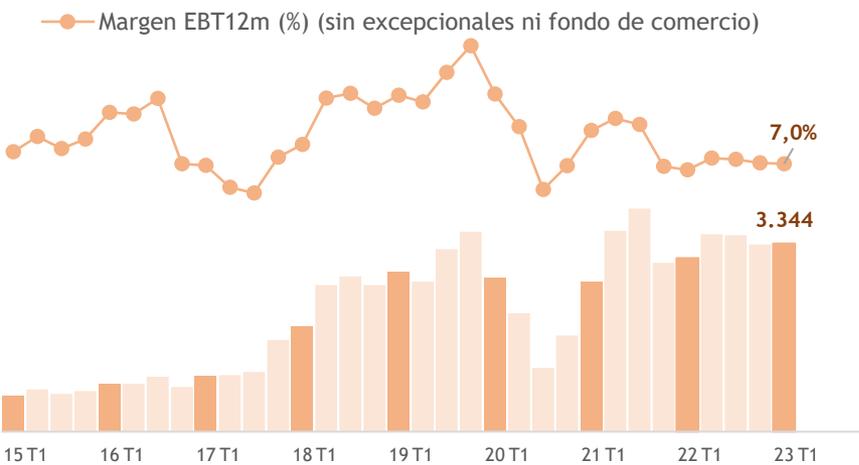
Se debe resaltar que dichas magnitudes de EBITDA se han logrado a pesar: i) de que las plantas de rodamientos de India y Oquendo siguen en negativo y ii) de la fuerte contracción del EBITDA en la unidad de NBI industrial Oradea por efecto de la reducción de los ingresos (impacto en EBITDA aproximado de 500.000 €/1T). Tal y como se ha comentado en el apartado de ingresos, se están implantando las medidas necesarias para aprovechar al máximo todo el potencial de esta unidad.

Esto pone de manifiesto la solidez del modelo de negocio y da una idea del margen de crecimiento de la Compañía.

EBT (sin excep. 12m) (miles €)



EBT (sin excep. ni fondo comercio 12m) (miles €)



Aspectos relevantes

EBT (sin excep.) 2023 se ha situado en 994,5 miles €. En el mismo periodo de 2022 alcanzó 978,1 miles €.

Margen EBT (sin excep.) 2023 (%) se ha situado en el 7,2%, en línea con el logrado en 2022 1T (7,5%).

Para poder observar la evolución de forma más uniforme se ha incorporado el gráfico de la derecha realizando una comparativa del EBT sin excepcionales y sin el impacto de la dotación para amortización del fondo de comercio. Recordar que la NIIF 3 establece que el fondo de comercio no debe ser amortizado sino analizado anualmente un posible deterioro. En España se modificó la norma contable en diciembre 2016, convirtiendo en obligatoria dicha dotación.

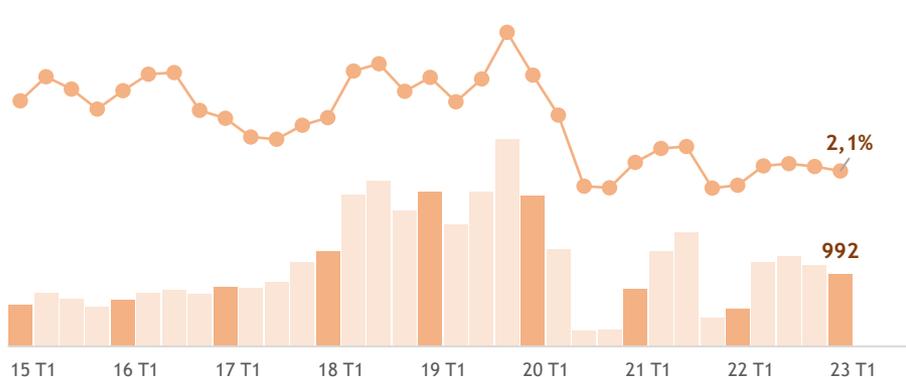
La dotación para la amortización total de 2023 ha alcanzado en 1.262,9 miles € y supone un 9,1% respecto al total ingresos. Dentro de dicho importe, 319,7 miles € corresponden a la dotación para amortización del fondo de comercio.

EBT (sin excep. ni fondo de comercio) 2023 se hubiera situado en 1.314,2 miles €. Este importe impacta en cascada en el resto de márgenes.

La partida de resultado financiero también se ha incrementado hasta situarse en 276,8 miles € (frente a 185,3 miles € en 2022). Representa un 2,0% respecto a los ingresos totales.

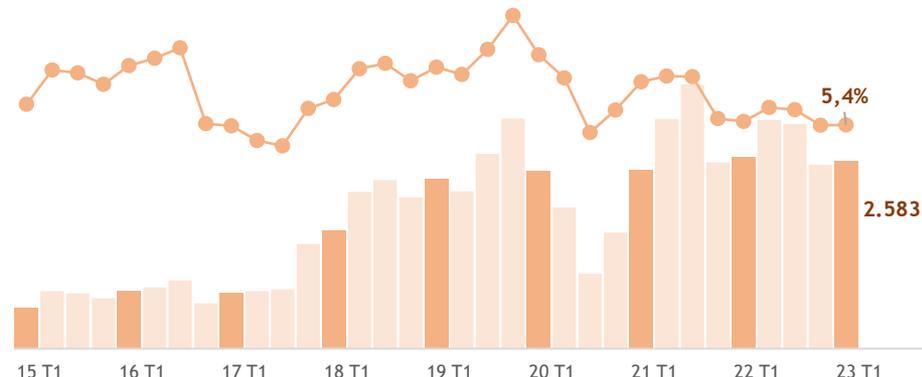
BDI_{12m} (miles €)

—●— Margen BDI12m (%)



BDI_{12m} sin excep. ni fondo de comercio (miles €)

—●— Margen BDI12m (%) (sin excepcionales ni fondo de comercio)



Aspectos relevantes

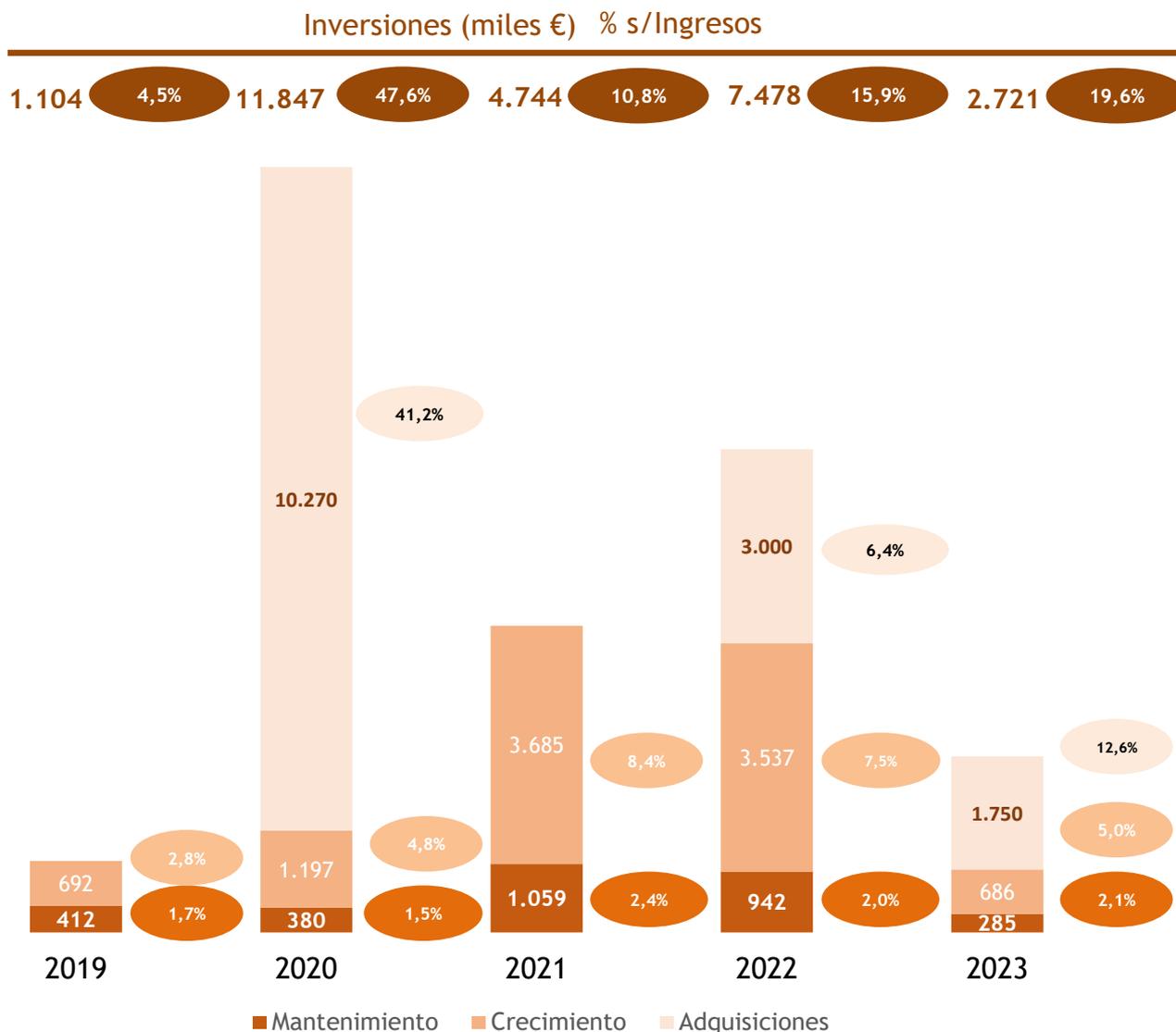
BDI 2023 1T se ha situado en 598,6 miles €, frente a los 723,3 miles € alcanzados en 2022 1T. Dicha variación se debe al incremento (176,8 miles €) en el epígrafe de gastos extraordinarios de 2023. Este aumento está motivado por i) culminar la reestructuración en NBI industrial Oradea y ii) los gastos asociados a la adquisición de BETA.

Para poder observar la evolución de forma más uniforme se ha incorporado el gráfico de la derecha realizando una comparativa del BDI sin excepcionales y sin el impacto de la dotación para amortización del fondo de comercio. En este caso el BDI 2023 1T se hubiera situado en 1.157,4 miles €.

El epígrafe del impuesto de sociedades representa un 20,8% respecto al EBT consolidado del Grupo.

3. Análisis económico financiero

Evolución y desglose CapEx 2019 - 2023



Aspectos relevantes

Durante 2023 se han desembolsado 2.721 miles €, de los cuales 1.750 miles € corresponden a la adquisición de BETA.

En 2T se efectuará un pago de 3.000 miles € correspondientes al tercer pago de la adquisición de Turnatorie.

Se está comenzado a realizar las inversiones comprometidas y acordadas con el socio local en NBI India.

La activación de I+D no está incluida en el importe de CapEx.

3. Análisis económico financiero

Desglose Flujo de caja 2023 1T vs 2022 diciembre

Cifras en miles €	2023	2022
EBITDA	2.545	7.792
Otros ajustes (Activación I+D, subvenciones capital)	135	727
Resultado financiero	277	979
Impuesto pagado	0	86
Desembolsos extraordinarios	239	240
Gastos ligados a activación I+D (considerados en gastos corrientes)	70	264
Inversión circulante neto operativo	1.007	2.351
Flujo caja operativo	886	3.409
Flujo caja operativo/EBITDA (%)	34,8%	43,7%
Flujo caja operativo normalizado (**)	2.203	6.264
Flujo caja operativo normalizado/EBITDA (%)	86,6%	80,4%
CapEx mantenimiento	285	942
CapEx mantenimiento/Ingresos (%)	2,1%	2,0%
Flujo caja libre recurrente	601	2.467
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	4,3%	5,2%
Flujo caja libre recurrente normalizado (**)	1.917	5.322
Flujo caja libre recurrente normalizado/Ingresos (%)	13,8%	11,3%
CapEx crecimiento	686	3.537
CapEx adquisiciones	1.750	3.000
Flujo caja libre	-1.835	-4.070
Pago dividendos	0	0
Variaciones patrimonio neto, combinaciones nuevos negocios y otros (*)	929	1.587
Generación caja neta	-906	-2.482
DFN	22.994	22.088
Variación DFN	906	2.482

(*) subvención capital + plusvalía enajenación acc propias contrato de liquidez + consolidación, var. diferidos

(**) Incluidos en normalizado gastos asociados a la activación I+D

Aspectos relevantes

CapEx total durante 2023 por importe de 2.721 miles €.

Con el propósito de mitigar el riesgo de interrumpir el suministro a los clientes, se mantiene la política de incrementar el nivel de inventario del Grupo. Como resultado la inversión en circulante ha ascendido a 1.007,0 miles €.

El flujo de caja operativo normalizado (86,6%) y el flujo de caja libre recurrente normalizado (13,8%) se han situado por encima de los fijados como objetivo del Grupo (65% y 10% respectivamente).

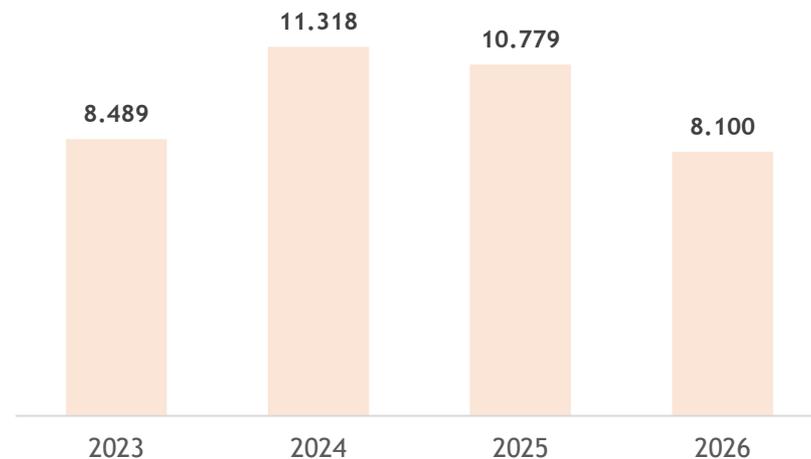
Composición deuda 2023 1T vs 2022 diciembre

cifras en miles €	2023	2022	Var. %
Deuda institucional L/P	15.068	14.874	1,3%
Deuda bancaria L/P	25.662	25.431	0,9%
Deuda institucional C/P	1.962	2.243	-12,5%
Deuda bancaria C/P	6.527	8.127	-19,7%
Deuda financiera bruta	49.219	50.674	-2,9%
Tesorería	24.990	27.357	-8,7%
Inversiones financieras no corrientes (*)	328	296	10,6%
Autocartera	907	933	-2,8%
Deuda financiera neta (DFN)	22.994	22.088	4,1%

(*) Incorporado al cálculo las inversiones financieras no corrientes

Vencimientos deuda 2023-2026

Cifras en miles €



Aspectos relevantes

Incremento DFN de 0,9 m€ frente a una inversión total realizada en el mismo periodo de 2,7 m€ y una inversión en circulante de 1,0 m€.

El coste medio actual de la deuda se sitúa en 2,5%. Un 69% del importe total está contratado a tipo de interés fijo.

Deuda institucional representa un 34,6% de la deuda total.

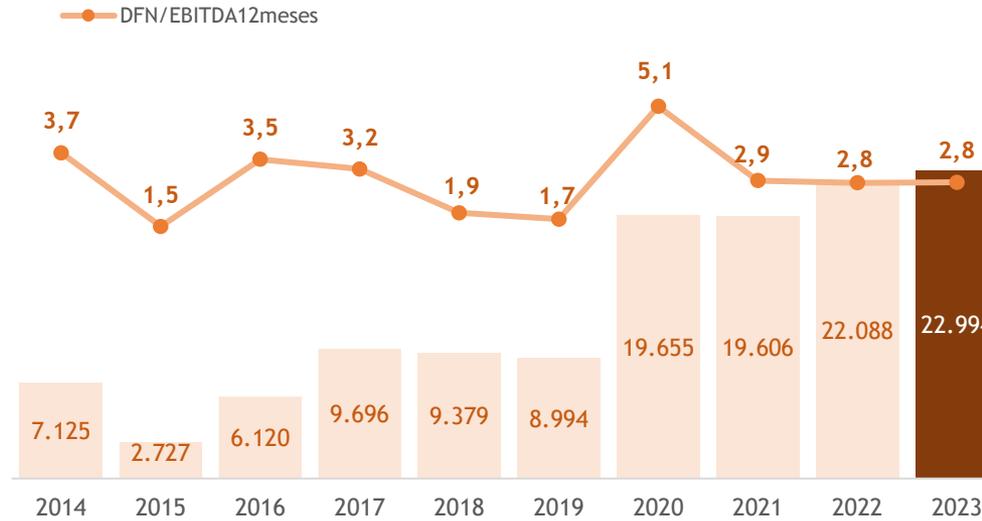
Sólida posición de tesorería (24.990 miles €) para afrontar la situación de crisis actual y los vencimientos de deuda hasta mediados 2025.

Autocartera compuesta por 276.896 acciones a un precio medio de 3,28 €/acción. Precio cierre 31/03/2023 4,92 €/acc. Importantes plusvalías latentes.

Cuentas de crédito sin disponer por importe de 1.800 miles €.

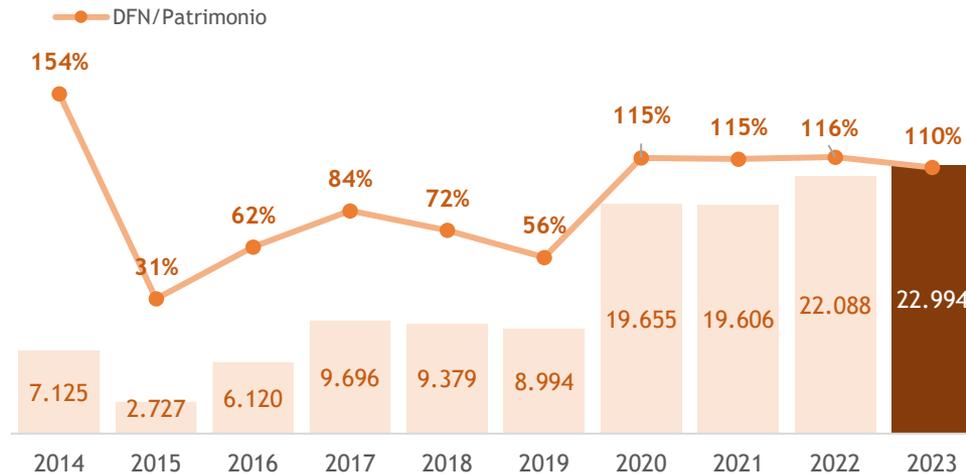
Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles €

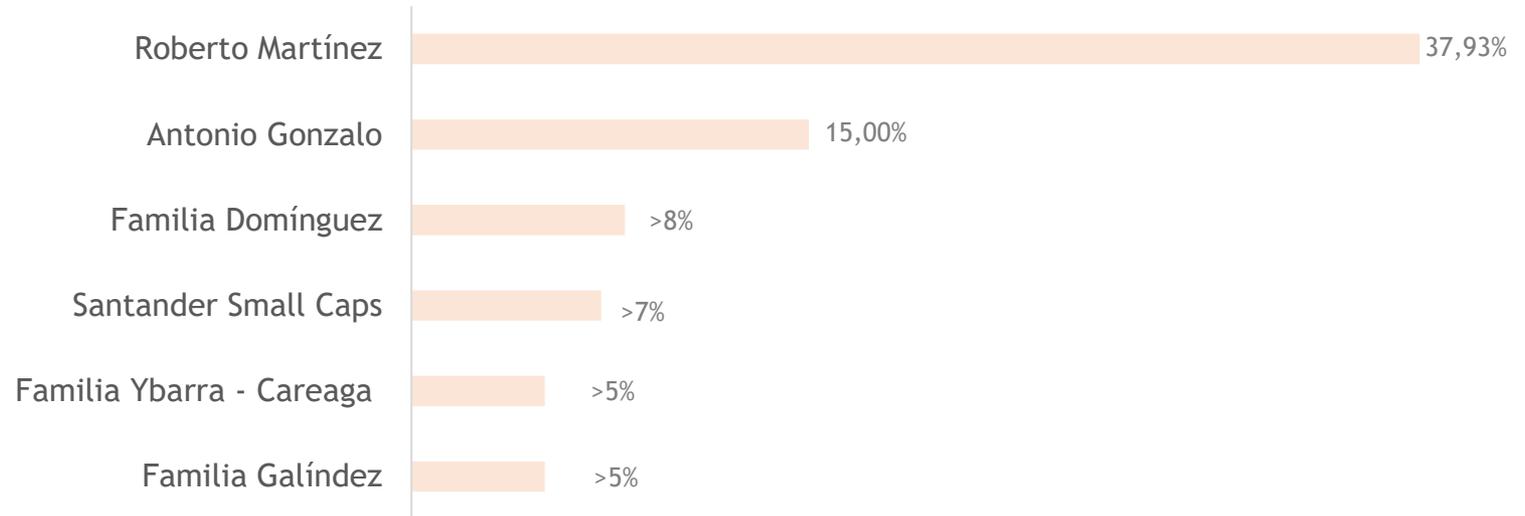


Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles €



- Rodamientos:
 - Oquendo: i) conseguir pedidos fabricables en Oquendo superiores a 2 m€, ii) reducir un 20% el coste de adquisición de los componentes necesarios para la fabricación de rodamientos, iii) reducir un 20% el coste interno de fabricación y iv) desarrollar 2-3 alternativas válidas de suministro para todos los componentes críticos (equipo de desarrollo de proveedores ha sido fuertemente reforzado durante último trimestre 2022)
 - India: i) lograr pedidos fabricables en India superiores a 2 m€, ii) ejecutar el plan de CapEx previsto para finales 2023 o comienzo 2024: a) 3 líneas de fabricación y línea de tratamiento térmico operativas, b) adquisición terreno y construcción nuevas instalaciones, c) estructura comercial reforzada con 3 personas adicionales y iii) implantar plan reducción de costes del 20%
 - Incrementar las ventas de la división un 20%. Incorporar al equipo 2-3 comerciales seniors adicionales con amplia experiencia en el sector
 - Reducir un 20% el precio de compra de los rodamientos no fabricados en interno
 - Incremento de gama de inventario de rodamientos SRB y CRB para poder abordar con garantías el mercado de la distribución y MRO
- NBI Industrial Oradea:
 - Ejecutar la nueva estrategia desarrollo negocios implantada: reducir dependencia de auto y seleccionar la tecnología óptima enfocada a familias de producto de aplicaciones concretas ya seleccionadas
 - Reforzar la implantación del plan mejora eficiencia
 - Integrar exitosamente las numerosas incorporaciones realizadas durante 2022
- Galindo: incrementar los pedidos de piezas seriadas avionables y seguir aumentando penetración en utillajes
- Egikor, Betiko y Aida: continuar mejorando eficiencia e implantando planes de crecimiento en vigor
- Continuar con el desarrollo y la implantación de nuevas funcionalidades del sistema de gestión ERP en todas las unidades de negocio
- Atentos, pero sin urgencia, a oportunidades de crecimiento inorgánico que puedan presentarse, que aporten valor al Grupo y cuyo precio presente múltiplos razonables y en línea con los criterios fijados para este tipo de operaciones por NBI
- Presentar en mayo el nuevo plan director de Grupo con horizonte temporal de 4/5 años



Familia Domínguez a través de Global Portfolio Investments

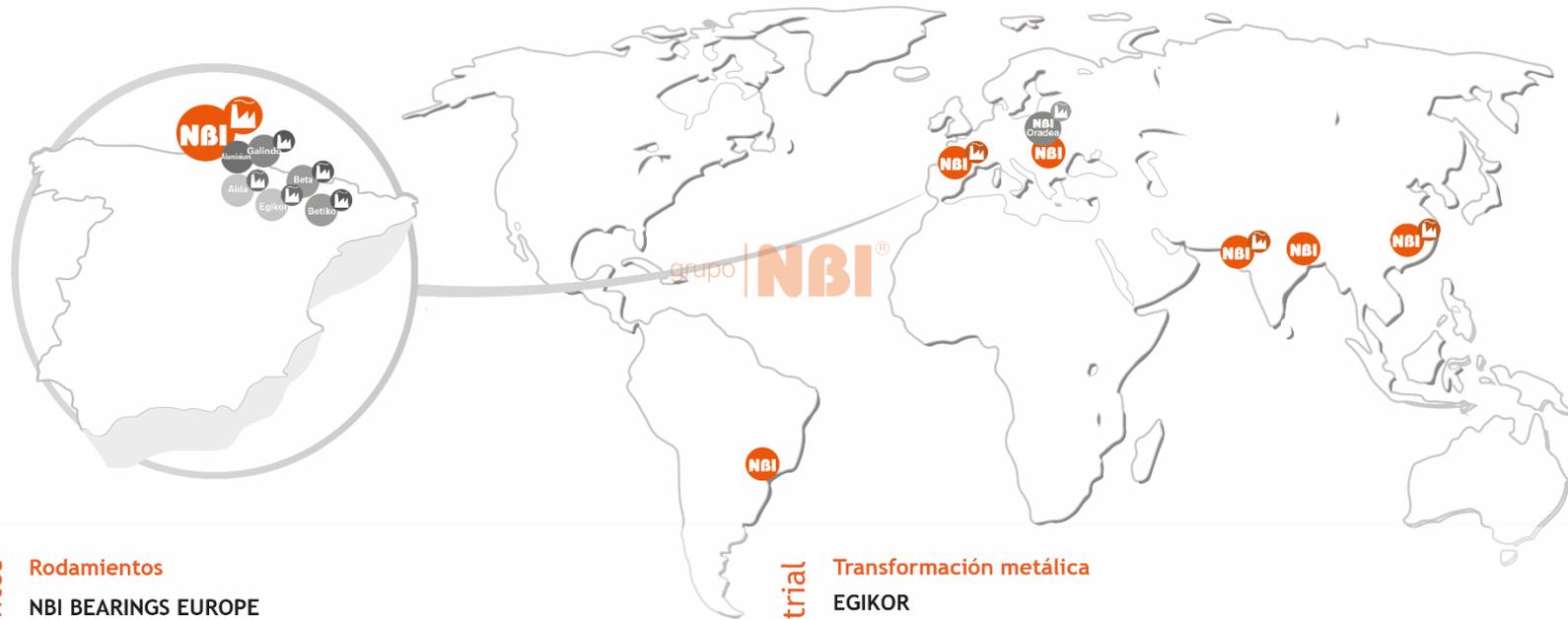
Familia Galíndez a través de 333 Bush St. Ventures

Familia Ybarra - Careaga a través de Onchena

6. Anexo: Cuenta de resultados consolidada

Cifras en miles €

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA	2023 1T		2022 1T		2023 1T PRESUPUESTO	
		%		% Desv.		% Cump.
Facturación	13.618,6		12.901,8	5,6%		
Subvenciones y otros ingresos	98,7		96,3	2,5%		
Activación I+D	135,3		93,0	45,5%		
TOTAL INGRESOS	13.852,6	100,0%	13.091,1	5,8%	11.800,0	117,4%
Coste de las ventas (COGS)	-6.843,3	-49,4%	-6.512,3	5,1%		
MARGEN BRUTO (M.B)	7.009,3	50,6%	6.578,8	6,5%		
Gastos personal	-2.420,1	-17,5%	-2.349,4	3,0%		
Otros gastos operativos	-2.044,6	-14,8%	-1.966,6	4,0%		
EBITDA	2.544,6	18,4%	2.262,8	12,5%	2.000,0	127,2%
Amortización Intangible	-259,2	-1,9%	-196,7	31,8%		
Amortización material	-684,0	-4,9%	-574,2	19,1%		
Amortización fondo comercio consolidación	-319,7	-2,3%	-314,5	1,7%		
Amortización total	-1.262,9	-9,1%	-1.085,4	16,4%		
Provisiones	-10,4	-0,1%	-14,0	-25,7%		
EBIT	1.271,3	9,2%	1.163,4	9,3%		
Resultado Financiero	-276,8	-2,0%	-185,3	49,4%		
EBT (sin excepcionales)	994,5	7,2%	978,1	1,7%		
Diferencia sociedades consolidadas	0,0	0,0%	0,0			
Extraordinarios	-239,2	-1,7%	-62,4	283,3%		
EBT	755,4	5,5%	915,7	-17,5%		
Impuesto sociedades	-156,8	-1,1%	-192,4	-18,5%		
BDI	598,6	4,3%	723,3	-17,2%		
<i>Resultado atribuible Sociedad dominante</i>	645,2	4,7%	777,1	-17,0%		
<i>Resultado minoritarios</i>	-46,6	-0,3%	-53,8	-13,4%		



■ **División rodamientos**

Rodamientos

NBI BEARINGS EUROPE

Oficina central, I&D, diseño, planta de fabricación, almacén y oficina de ventas en Oquendo (España)

NBI BEARINGS DO BRAZIL

Oficina de ventas en Sorocaba (Brasil)

NBI BEARINGS ROMANIA

Ingeniería de aplicaciones y oficina de ventas en Bucarest (Rumanía)

NBI INDIA

Planta de fabricación y almacén en Ahmedabad y oficina de ventas en Kolkata (India)

CRONOS

Planta de fabricación y almacén en Wujin (China)

■ **División Industrial**

Transformación metálica

EGIKOR

Oficina técnica y fábrica de estampación metálica en Ermua (España)

AIDA INGENIERÍA

Oficina técnica y fábrica de calderería fina en Artea (España)

INDUSTRIAS BETA

Oficina técnica y fábrica de estampación metálica en Elorrio (España)

Mecanizado de precisión

■ **INDUSTRIAS BETICO**

Oficina técnica y fábrica de decoletaje en Bergara (España)

INDUSTRIAS METALÚRGICAS GALINDO

Oficina técnica y fábrica de mecanizado de precisión en Mungia (España)

Inyección y mecanizado de aluminio

NBI INDUSTRIAL ORADEA

Fábrica de inyección y mecanizado de aluminio (HPDC) en Oradea (Rumanía)

NBI ALUMINIUM

Oficina técnica-comercial de inyección y mecanizado de aluminio en Oquendo (España)

Visión:

Desarrollar un sólido grupo de empresas centrado en el diseño, fabricación y comercialización de rodamientos de precisión y productos técnicos de alto valor añadido dirigidos fundamentalmente a sectores industriales.

Con una propuesta de valor reconocida por nuestros clientes y sustentada en los siguientes pilares:

- **Servicio comercial extraordinario.** Cumplir nuestros compromisos de calidad y plazos de entrega, con una atención próxima y de valor.
- **Innovación continua** enfocada al diseño de producto propio.
- **Servicio técnico pre-venta y post-venta individualizado** como elemento diferenciador.
- **Cadena de suministro** sustentada en relaciones estrechas, de mutua confianza y de largo plazo.
- **Excelencia operativa** centrada en hacer más con menos.

Centrados en conseguir:

- **La satisfacción de nuestros clientes**, ganar su confianza y fidelidad mediante acuerdos plurianuales, y como consecuencia, lograr una relación *win win*.
- **Un equipo implicado**, comprometido y orgulloso de trabajar en NBI. **Cultura y valores propios.**
- **Accionistas satisfechos**, generando una rentabilidad sostenible en el medio plazo, y siempre con una absoluta transparencia.

NBI es una marca premium de **rodamientos** creada en 2002.

Equipo formado por 75 personas con gran experiencia en el sector de rodamientos. El mercado mundial de rodamientos supone aproximadamente 80.000 m€. Adquisición en 2020 del 51% de FKL (India), actualmente NBI India.

Comercial

- Foco en el suministro de rodamientos a clientes OEM para aplicaciones de altos requerimientos técnicos. Homologados en clientes de referencia en su sector a nivel mundial
- Equipo comercial muy activo formado por 25 personas distribuidas entre España, India, Rumania y Brasil
- Servicio técnico pre-venta y post-venta individualizado como elemento diferenciador proporcionado por un equipo muy experimentado (Rumania)
- Almacenes en España, China e India para agilizar y garantizar las entregas

Diseño y fabricación

- Permanente inversión en I+D
- Software propietario de diseño desarrollado internamente. Lanzada hace 4 años nueva línea de rodamientos *Enhanced*, con una capacidad de carga superior y como consecuencia con incremento de su vida útil. Constante incorporación de nuevas referencias a dicha línea
- Laboratorios de metalografía, metrología y otras pruebas equipados con la tecnología más avanzada del mercado
- Plantas productivas en España e India. Acuerdo estratégico con fabricante Cronos en China. Rango de fabricación actual: CRB, SRB, TRB, CRTB, SPB y CF

Área financiera

- Sólida situación financiera. Extraordinaria posición de tesorería
- Cotizada en el BME Growth desde 2015. Núcleo de accionistas de largo plazo y de primerísimo nivel

Alianzas estratégicas

- NBI mantiene un acuerdo estratégico con Cronos. Los dos cofundadores y accionistas mayoritarios de NBI mantienen una participación accionarial minoritaria en Cronos

Rodamientos: estrategia de crecimiento

- Foco en crecimiento orgánico, salvo oportunidades inorgánicas muy claras que:
 - ✓ Complementen rango de fabricación
 - ✓ Posibiliten acceso a nuevos mercados geográficos
 - ✓ Permitan una integración vertical de los procesos de fabricación
- Mantener esfuerzo en captación y fidelización de talento. Refuerzo permanente equipo directivo y ventas.
- Comercial:
 - ✓ Mercados a desarrollar/profundizar:
 - Europa
 - India y países limítrofes
 - Brasil
 - Apertura oficina USA
 - ✓ Mantener foco en:
 - Primeros equipos (*OEM*). Aproximación piloto a mercado mantenimiento (*MRO*) y distribución
 - Aplicaciones que requieran lotes de fabricación bajos/medios, altos requerimientos técnicos y capacidad de soporte ingeniería de aplicaciones. Evitar sector auto
- Plan ambicioso de inversiones en fabricación. Objetivo: disponer de 8 líneas productivas (Oquendo e India) y 1 planta de tratamiento térmico en cada ubicación. Inversión de 10 m€ en Oquendo a 5 años. Inversión conjunta (51/49%) de 9 m€ en India a 4 años:
 - ✓ Ampliar gama y capacidad fabricación en Oquendo e India
 - ✓ Integrar procesos: forja y laminación, tratamiento térmico y tratamiento superficial
 - ✓ Fabricación interna de otros elementos: rodillos y jaulas de chapa, poliamida o latón

La **división industrial** está enfocada al diseño, fabricación y suministro de componentes y conjuntos para la industria y el sector aeronáutico. NBI selecciona e invierte en la tecnología óptima para la fabricación de cada componente.

Equipo formado en la actualidad por 240 personas con amplia experiencia.

NBI fundó la división industrial con el propósito de lograr la integración vertical de las tecnologías y procesos necesarios para la fabricación de los distintos componentes de un rodamiento. El Grupo adquirió:

- **Egikor.** Planta de estampación que proporciona al Grupo el conocimiento, experiencia y capacidad de diseño de las jaulas y de sus proceso de fabricación (2016)
- **Betiko.** Planta de decoletaje que proporción al Grupo el conocimiento, experiencia y capacidad de diseño y fabricación rodillos torneados (2016)
- **Talleres Ermua.** Planta de torneado de precisión CNC que proporciona al Grupo el conocimiento experiencia y capacidad de diseño y fabricación aros torneados (2016). Fuera del Grupo a finales de 2021

Posteriormente, NBI decidió ampliar las actividades y procesos de la división industrial agrupándolas en dos unidades de negocio: transformación metálica y mecanizado de precisión. El Grupo ha incorporado dos nuevas empresas:

- **Aida Ingeniería,** junto a **Egikor,** forman la unidad de transformación metálica. Aida está especializada en el diseño y producción de componentes y subconjuntos de calderería fina para un amplio rango de industrias (2018)
- **Industrias Metalúrgicas Galindo** es la última incorporación a la unidad de mecanizado. Se dedica al diseño y fabricación de utillaje y piezas avionables seriadas para el sector aeronáutico (2020)

A finales de 2020 el Grupo adquirió **Turnatorie Iberica** (actual **NBI industrial Oradea**) creando una nueva unidad de negocio centrada en el suministro de componentes de aluminio principalmente para el sector de automatión. Esta compañía ha incorporado al Grupo los procesos y el conocimiento sobre fundición, inyección y mecanizado de aluminio.

En Marzo 2023 se ha adquirido **Industrias BETA,** incluida dentro de la unidad de transformación metálica.

División Industrial: estrategia de crecimiento

- Combinar crecimiento orgánico e inorgánico
- Búsqueda oportunidades de adquisición que:
 - ✓ Aporten tecnologías diferentes, acceso a nuevos mercados y generen ventas cruzadas
 - ✓ Complementen rango maquinarias en tecnologías ya existentes, acceso a nuevos mercados y generen ventas cruzadas
 - ✓ Se encuentren ubicadas en países *low cost*
- Mantener esfuerzo en captación y fidelización talento. Refuerzo permanente equipo directivo, personal técnico y de ventas
- Comercial
 - ✓ Mercados a desarrollar/profundizar:
 - Europa. Objetivo incrementar ventas Europa hasta 75% del total
 - Brasil
 - ✓ Desarrollar soluciones para sectores o aplicaciones diferentes con el propósito de conseguir un 75% de carga mínima por planta. Se ha entrado en el sector auto con la adquisición de Turnatorie Iberica. Próximos años potenciar ventas cruzadas de otras unidades de la división industrial en sector auto
- Inversiones de 5 m€ en 4 años:
 - ✓ Ampliar rango fabricación
 - ✓ Ampliar capacidad productiva de NBI industrial Oradea
 - ✓ Adoptar modelo implantado en rodamientos: combinación fabricación local con *low cost*. Seguir potenciando la actividad del Grupo en Rumania para desarrollar un *hub* industrial

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de NBI Bearings Europe, S.A. o de su dirección a la fecha de realización del mismo, que se refieren a diversos aspectos, como el crecimiento de los negocios, los resultados u otros aspectos relativos a la actividad y situación de NBI Bearings Europe, S.A.

Las citadas manifestaciones de futuro o previsiones no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos, incertidumbres y otros factores relevantes, que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones.

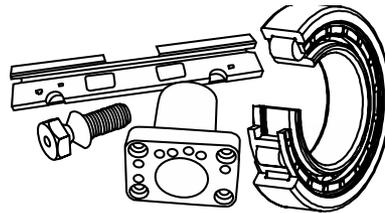
El presente documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo previsto en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativa de desarrollo.

Adicionalmente, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Lo expuesto en esta declaración debe ser tenido en cuenta para todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por NBI Bearings Europe, S.A.. Se invita a todos ellos a consultar la documentación e información pública comunicada o registrada por NBI Bearings Europe, S.A. en su página web corporativa y en la página web del Mercado BME Growth.

Este documento contiene información financiera elaborada de acuerdo con las normas del Plan General de Contabilidad que no ha sido objeto de revisión por parte del auditor de NBI Bearings Europe, S.A.

grupo | **NBI**[®]



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING