

Oquendo, 26 de abril de 2022

### Información Privilegiada: Avance de resultados primer trimestre 2022

Conforme a lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley de Mercado de Valores, aprobado por RDL 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity sobre información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity, por la presente NBI Bearings Europe, S.A (en adelante “NBI”, la “Sociedad”, la “Compañía” o el “Grupo”) pone en su conocimiento la siguiente información que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores.

La información contenida en el presente documento ha sido elaborada por la Compañía a partir de la información contable y financiera disponible y no ha sido verificada ni auditada por un tercero.

La visión de NBI es desarrollar un sólido grupo de empresas centrado en el diseño, fabricación y comercialización de rodamientos de precisión y productos técnicos de alto valor añadido dirigidos fundamentalmente a sectores industriales. El Grupo dispone de 7 plantas productivas localizadas en el área del País Vasco, Rumania e India.

El Grupo NBI está integrado por diez sociedades distribuidas en dos divisiones y cuatro unidades de negocio:

- **División Rodamientos:** NBI Bearings Europe, cabecera del Grupo (I&D, fabricación y comercialización), NBI Bearings Romania (ingeniería de aplicaciones), NBI Bearings do Brazil (comercialización), Grupo NBI Oficina Central (servicios centrales) y NBI India (fabricación y comercialización).
- **División Industrial:**
  - **Transformación metálica:** Egikor (estampación) y Aida Ingeniería (calderería).
  - **Mecanizado:** Industrias Betico (decoletaje) e Industrias Metalúrgicas Galindo (aeronáutica).
  - **Fundición e inyección de aluminio:** NBI industrial Oradea (antigua Turnatorie Iberica).

Se adjunta presentación explicativa del avance de resultados del primer trimestre 2022.

Muy atentamente,

Roberto Martínez  
Presidente Ejecutivo de Grupo NBI

[www.gruponbi.com](http://www.gruponbi.com)

NBI Bearings Europe, S.A.

Oficinas centrales: Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396

## Presentación de resultados consolidados 2022 1T



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING - ALUMINIUM

1. Hitos relevantes	3
2. Principales magnitudes	4
3. Análisis económico financiero	6
4. Principales líneas de actuación 2022	14
5. Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22	15
6. Accionistas	18
7. Anexo: Cuenta de resultados consolidada	19
8. Resumen Grupo NBI	20

- **Ingresos 2022 1T** alcanzan **13,1 m€** y supone un **aumento del 27,5%** respecto a **2021 1T**. Representa un **cumplimiento del 104,7%** respecto al **presupuesto trimestral (12,5 m€)**. Durante enero y febrero la demanda ha mostrado síntomas de fortaleza. Sin embargo en marzo y principios de abril ha comenzado a ralentizarse como consecuencia del impacto del conflicto en Ucrania.
- **EBITDA 2022 T1** representa un **incremento del 10,4%** sobre el mismo periodo del **año anterior**. Se ha situado en **2,3 m€** frente a **2,0 m€** que se había fijado como presupuesto. El **margen EBITDA (%)** se ha situado en el **17,3%** en comparación con el **15,5%** de **2021 acumulado** y el **11,1%** de **2021 T4**. Los ajustes implementados en todas las empresas del Grupo junto a los incrementos logrados en los precios de venta han conseguido mitigar el aumento descontrolado de i) los precios de las materias primas, ii) los costes de la energía, iii) los costes del transporte y iv) la inflación en general. Sigue sin observarse ninguna señal de moderación en dichas subidas. Por lo tanto habrá que estar muy atentos a su posible efecto adicional en los próximos trimestres.
- **Resultado acumulado antes de impuestos (EBT) sin excepcionales en 2022 1T** crece un **9,9%** respecto **2021 1T**. EBT sin excepcionales ha alcanzado **978,1 miles €** frente a **890,2 miles €** en **2021 1T**. El **margen EBT sin excepcionales (%)** en el primer trimestre se ha situado en **7,5%** en comparación con **-0,2%** de **2021 4T**.
- **Beneficio acumulado después de impuestos (BDI) 2022 1T** ha alcanzado **0,7 m€** frente a **0,6 m€** de **2021 1T** y a **-0,5 m€** de **2021 4T**.
- **Deuda financiera neta (DFN)** se ha situado en **19,4 m€**, lo que supone una **disminución de 389,4 miles €** respecto al cierre **2021**. Durante el mismo periodo se han realizado **inversiones por importe de 1,9 m€**. El **ratio DFN/EBITDA<sub>12m</sub>** se sitúa en **2,8 veces**. A cierre **2021** dicho ratio ascendía a **2,9 veces**. Aunque lentamente, continua su paulatina disminución.
- El **objetivo de Ingresos para 2022 2T** se sitúa en **11,8 m€**. Las incertidumbres siguen muy presentes en el mercado y se deberá cuantificar el efecto de la crisis de Ucrania. Se fija un **objetivo EBITDA de 1,8 m€ para 2T**. Los precios de las materias primas, costes salariales, transportes y energía continúan elevándose desproporcionadamente. Se siguen implantando medidas internas de ahorros de costes. Se han logrado avances significativos en todas las unidades de negocio.

## 2. Principales magnitudes

cifras en miles €	2022	2021	22 vs 21	2022	2021	22 vs 21	Plan 50/22	PRESUPUESTO
	1T	1T	% desv.	Acumulado	Acumulado	% desv.	Objetivo	% cump. (*)
Ingresos	13.091	10.265	27,5%	13.091	10.265	27,5%	50.986	104,7%
EBITDA	2.263	2.050	10,4%	2.263	2.050	10,4%	10.609	113,1%
Margen EBITDA (%)	17,3%	20,0%	-2,7 pp	17,3%	20,0%	-2,7 pp	20,8%	
EBIT	1.163	1.017	14,4%	1.163	1.017	14,4%		
Margen EBIT (%)	8,9%	9,9%	-1,0 pp	8,9%	9,9%	-1,0 pp		
EBT <small>(sin excepcionales)</small>	978	890	9,9%	978	890	9,9%	5.099	
Margen EBT <small>sin excepcionales (%)</small>	7,5%	8,7%	-1,2 pp	7,5%	8,7%	-1,2 pp	10,0%	
BDI	723	603	19,9%	723	603	19,9%		
Margen BDI (%)	5,5%	5,9%	-0,4 pp	5,5%	5,9%	-0,4 pp		
Nº acc (miles)	12.330	12.330		12.330	12.330			
EPS (eur/acc.)	0,059	0,049		0,059	0,049			

## 2. Principales magnitudes

	2022	2021	Plan 50/22 Objetivo
cifras en miles €			
DFN	19.352	19.741	
DFN/EBITDA <sub>12m</sub> (veces)	2,8	2,9	< 2,5
DFN/Patrimonio neto (%)	110%	115%	
Flujo caja operativo (1)	1.585	5.007	
Flujo caja operativo normalizado (2)	1.835	5.150	
Flujo caja operativo/EBITDA (%)	70,1%	73,5%	65%
Flujo caja operativo normalizado (2) /EBITDA (%)	81,1%	75,6%	65%
CAPEX mantenimiento	307	1.059	
CAPEX mantenimiento/Ingresos (%)	2,3%	2,4%	
Flujo caja libre recurrente (3)	1.278	3.948	
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	9,8%	9,0%	10%
Flujo caja libre recurrente normalizado (4) /Ingresos (%)	11,7%	9,3%	10%
CAPEX total (5)	1.932	4.744	
Tesorería y depósitos C/P	23.596	24.819	

(1) Flujo caja operativo: EBITDA - Otros ajustes (activación I+D, subvenciones de capital) - Resultado financiero - Impuesto pagado - Desembolsos extraordinarios - Inversión en circulante neto operativo.

(2) Flujo caja operativo normalizado: Resultante de minorar la inversión en circulante neto y los desembolsos extraordinarios.

(3) Flujo caja libre recurrente: Flujo caja operativo - CAPEX de mantenimiento.

(4) Flujo caja libre recurrente normalizado: Resultante de minorar la inversión en circulante neto y los desembolsos extraordinarios.

(5) Suma de inversión en:

CapEx de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.

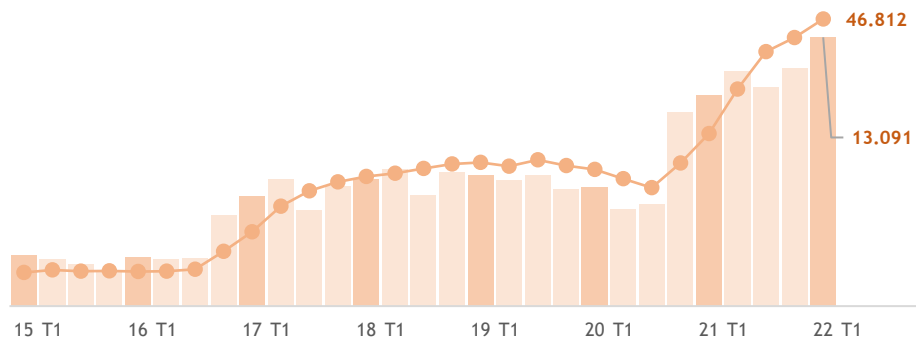
CapEx de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.

CapEx de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

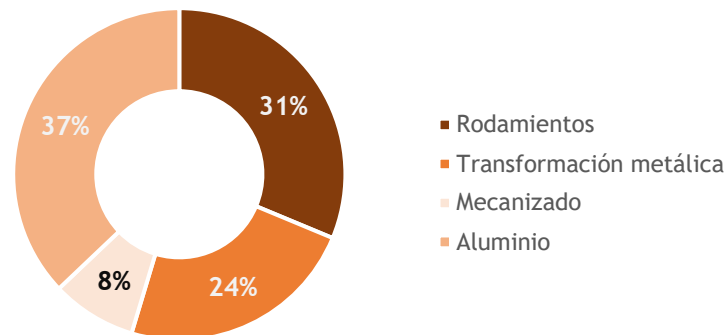
(6) ROCE: (EBIT - Activación I+D - Subvenciones + Amortización I+D + Amortización fondo de comercio consolidación) / (Fondos propios + Pasivo L/P (con coste) - Excedente de tesorería).

#### Evolución Ingresos trimestral (miles €)

—●— Ingresos12m



#### Ingresos totales



#### Aspectos relevantes

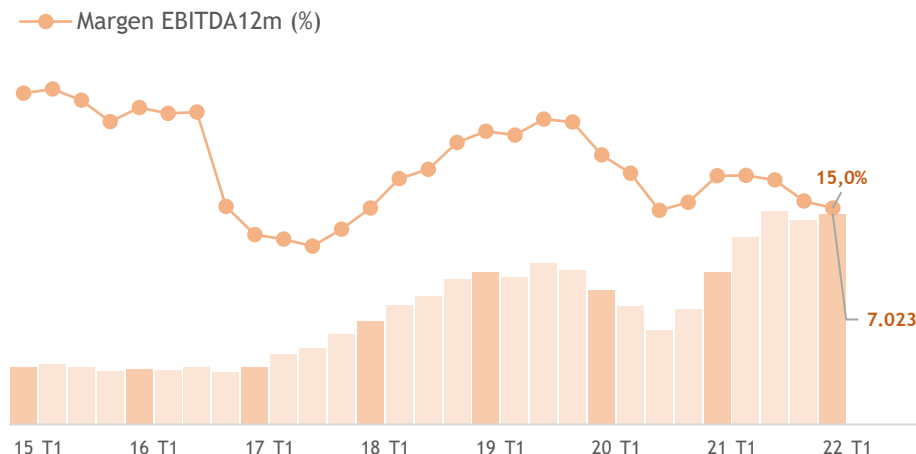
Enero y febrero 2022 han dado muestras de una importante recuperación en la demanda. Sin embargo en marzo y comienzos de abril se ha observado una moderación en esa tendencia como consecuencia de los efectos del conflicto en Ucrania. Sector auto ha sido el primero en notar su impacto. Pero mientras no se solucione definitivamente dicho conflicto y no se consiga atenuar el descontrol de los costes de energía, materiales, transportes e inflación en general, se estima que el resto de sectores se verán igualmente afectados según avance el año.

Los ingresos en el 1T se han situado en 13,1 m€ frente a 10,3 m€ en 2021 1T. Representa un incremento de 0,6 m€ respecto a los 12,5 m€ presupuestados para el trimestre.

Todas las unidades han aumentado sus ingresos durante 2022 1T. En la unidad de rodamientos el incremento ha sido del 34% respecto al mismo periodo del año anterior. Se han conseguido varias homologaciones de referencias tanto para la planta de Oquendo como para la planta de India. Aún tiene poco impacto en facturación pero supone un cambio de tendencia. En la actualidad se encuentran en curso varios procesos adicionales de homologación con probabilidades ciertas de culminarse satisfactoriamente. Esto, unido a los problemas de suministro desde Asia que está sufriendo el mercado de rodamientos, favorecerá que la planta de Oquendo salga muy reforzada de esta situación. India comienza a recuperar la demanda. Esto permitirá reactivar la actividad comercial, prácticamente paralizada durante los dos últimos años, y potenciar la cadena de suministro local para el aprovisionamiento de ambas plantas. Además se retomará el plan de CapEx pactado con el socio indio.

La integración de NBI industrial Oradea ha avanzado notablemente.

#### Evolución EBITDA<sub>12m</sub> (miles €)



#### Aspectos relevantes

EBITDA 2022 1T representa un incremento del 10,4% sobre 2021 1T (alcanzó 2,1 m€ ). Se ha situado en 2,3 m€ frente a los 2,0 m€ que se habían fijado como presupuesto. Sin embargo supone una sustancial mejora respecto a 2021 4T (1,3 m€).

El margen EBITDA (%) ha alcanzado el 17,3%. Si bien es inferior al 20,0% del mismo periodo del año anterior, representa una notable mejora y un cambio de tendencia respecto a los últimos trimestres de 2021. Dicho margen se situó en el 15,5% en 2021 acumulado y en el 11,1% en 2021 4T.

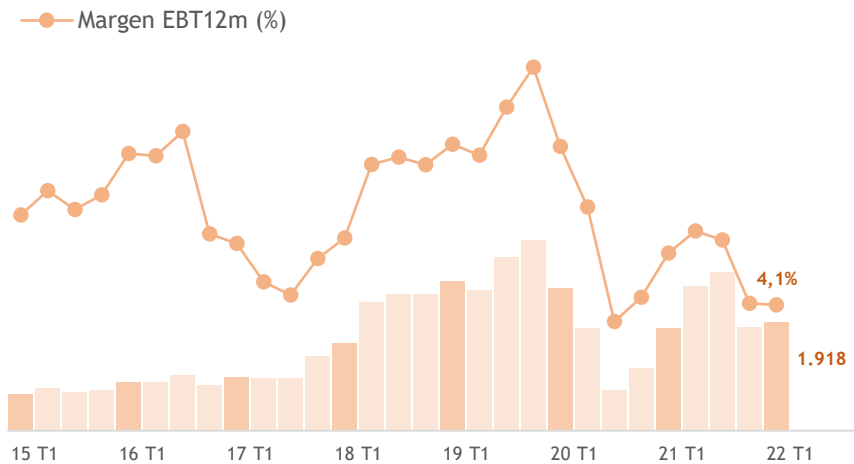
Los ajustes implementados en todas las empresas del Grupo junto a los incrementos logrados en los precios de venta han conseguido mitigar el aumento descontrolado de i) los precios de las materias primas, ii) los costes de la energía, iii) los costes del transporte y iv) la inflación en general. No se observa ninguna indicación de moderación en dichas subidas. Por lo tanto habrá que estar muy atentos al posible impacto adicional en los próximos trimestres.

La mayor parte de los ajustes de personal ya se ha realizado, el resto se irán ejecutando a lo largo del año.

Aunque todavía lejos del objetivo fijado, se empiezan a observar los resultados del ambicioso plan de mejora lanzado en Rumania durante 2021. Las medidas adoptadas están comenzando a mitigar el efecto del incremento de costes del 37% sufrido en 2021 y lentamente se está recuperando el margen EBITDA (%).



#### Evolución EBT (sin excep. 12m) (miles €)



#### Aspectos relevantes

EBT (sin excep.) 2022 1T se ha situado en 978,1 miles €. En 2021 1T alcanzó 890,2 miles € mientras que en 2021 4T se situó en -23,7 miles €. Se observa la misma tendencia de recuperación que en el resto de magnitudes.

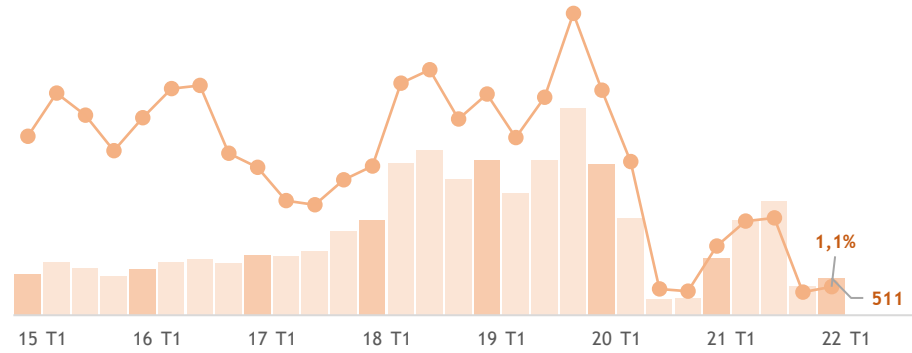
Margen EBT (sin excep.) 2022 (%) se ha situado en el 7,5%. En 2021 4T alcanzó -0,2% y en 2021 1T se situó en 8,7%.

El importe total de dotación para la amortización ascendió en 2022 1T a 1.085,4 miles €, lo que representa un 8,3% sobre los ingresos totales.

La partida de gastos financieros también se ha incrementado hasta situarse en 185,3 miles €, frente a 126,5 miles € en 2021 1T. Supone un 1,4% respecto a los ingresos totales.

#### Evolución BDI<sub>12m</sub> (miles €)

—●— Margen BDI12m (%)



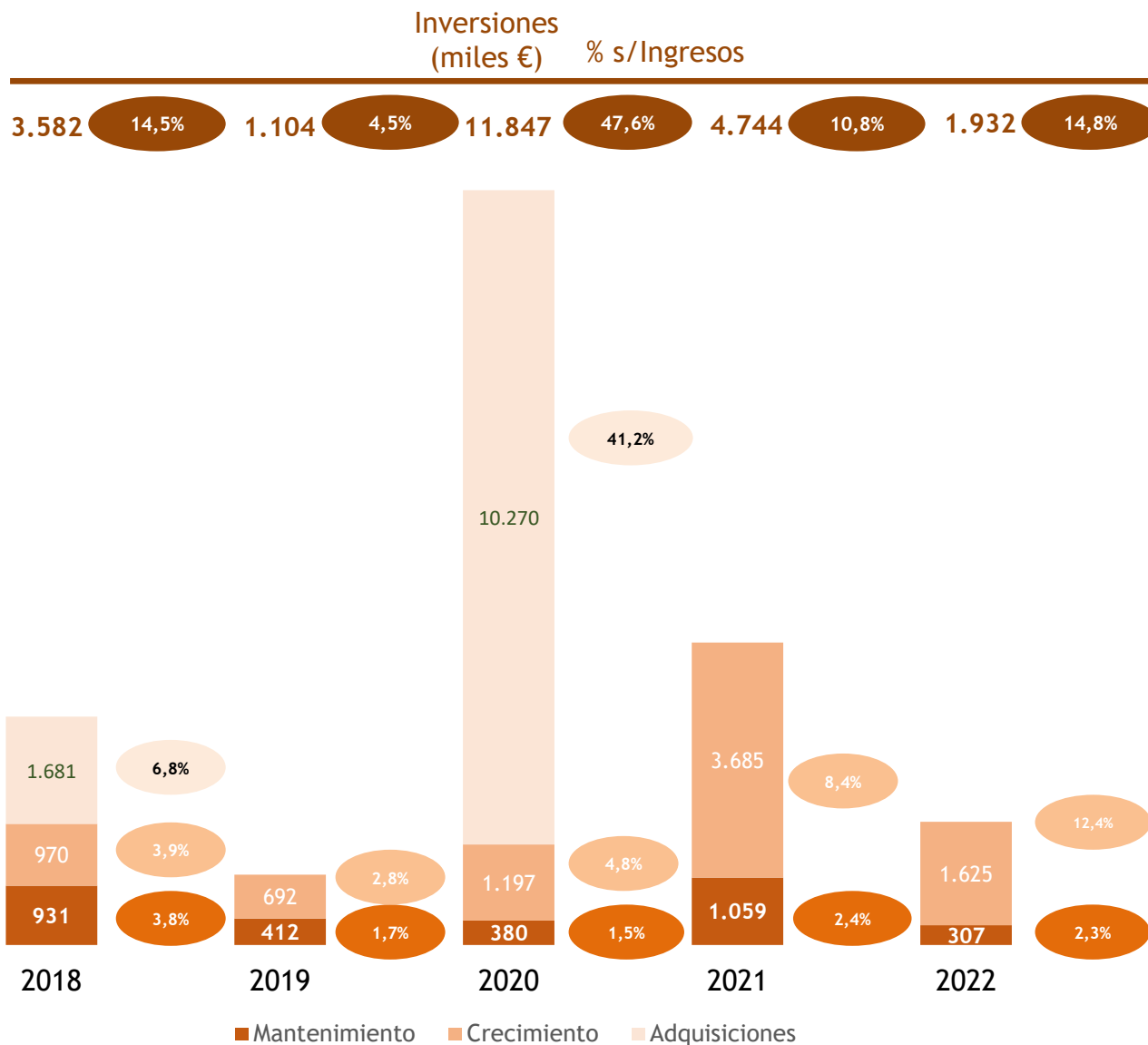
#### Aspectos relevantes

BDI 2022 1T se ha situado en 723,3 miles €, frente a 603,3 miles € alcanzados el primer trimestre del año anterior y -524,3 miles € en 2021 4T.

El impuesto de sociedades contable ha alcanzado 192,4 miles €.

### 3. Análisis económico financiero

#### Evolución y desglose CapEx 2018 - 2022



#### Aspectos relevantes

Durante 1T se han desembolsado 1.932 miles €, de los cuales 1.625 corresponden a inversiones de crecimiento. Se está realizando un esfuerzo inversor muy importante en Rumania con el propósito de duplicar la capacidad instalada para finales de 2022 y mejorar la eficiencia de las instalaciones ya disponibles.

25 abril 2022 se desembolsarán 3 m€ correspondientes al segundo pago de la adquisición de NBI industrial Oradea (antigua Turnatorie).

El plan 50/22 contemplaba un CapEx hasta finales de 2022 de 22 m€. Hasta la fecha se han desembolsado 19 m€.

La activación de I+D no está incluida en el importe de CapEx.

#### Desglose Flujo de caja 2022 vs 2021

Cifras en miles €	2022	2021	PLAN 50/22
<b>EBITDA</b>	2.263	6.810	
Otros ajustes (Activación I+D, subvenciones capital)	93	614	
Resultado financiero	185	756	
Impuesto pagado	150	290	
Desembolsos extraordinarios	62	1.001	
Inversión circulante neto operativo	187	-859	
<b>Flujo caja operativo</b>	<b>1.585</b>	<b>5.007</b>	
Flujo caja operativo/EBITDA (%)	70,1%	73,5%	
Flujo caja operativo normalizado	1.835	5.150	
Flujo caja operativo normalizado/EBITDA (%)	81,1%	75,6%	65%
Capex mantenimiento	307	1.059	
Capex mantenimiento/Ingresos (%)	2,3%	2,4%	
<b>Flujo caja libre recurrente</b>	<b>1.278</b>	<b>3.948</b>	
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	9,8%	9,0%	
Flujo caja libre recurrente normalizado	1.528	4.091	
Flujo caja libre recurrente normalizado/Ingresos (%)	11,7%	9,3%	10%
Capex crecimiento	1.625	3.685	
Capex adquisiciones	0	0	
<b>Flujo caja libre</b>	<b>-347</b>	<b>263</b>	
Pago dividendos	0	0	
Variaciones patrimonio neto, combinaciones nuevos negocios y otros (*)	736	-349	
<b>Generación caja neta</b>	<b>389</b>	<b>-86</b>	
DFN	19.352	19.741	
<b>Variación DFN</b>	<b>-389</b>	<b>86</b>	

(\*) subvención capital + plusvalía enajenación acc propias contrato de liquidez + consolidación, var. diferidos

#### Aspectos relevantes

CapEx total durante 2022 por importe de 1.932 miles €.

CapEx de crecimiento asciende a 1.625 miles €. Estas inversiones están destinadas no solo al cumplimiento del Plan 50/22 sino a preparar el siguiente salto de escala que debe producirse en el Grupo.

CapEx mantenimiento (%) se mantiene estable por la necesidad de renovación de las instalaciones en NBI industrial Oradea.

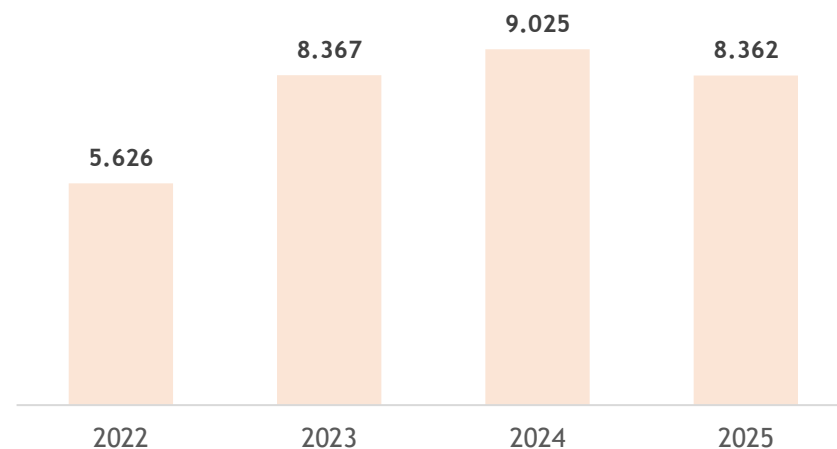
El flujo de caja operativo normalizado (81,1%) y el flujo de caja libre recurrente normalizado (11,7%) se han situado por encima de los fijados como objetivo en el Plan 50/22.

#### Composición deuda 2022 vs 2021

cifras en miles €	2022	2021	Var. %
Deuda institucional L/P	13.769	14.290	-3,6%
Deuda bancaria L/P	24.406	24.403	0,0%
Deuda institucional C/P	843	1.449	-41,8%
Deuda bancaria C/P	4.783	5.681	-15,8%
<b>Deuda financiera bruta</b>	<b>43.801</b>	<b>45.823</b>	<b>-4,4%</b>
Tesorería	23.596	24.819	-4,9%
Autocartera	853	1.262	-32,4%
<b>Deuda financiera neta (DFN)</b>	<b>19.352</b>	<b>19.741</b>	<b>-2,0%</b>

#### Vencimientos deuda 2022-2025

Cifras en miles €



#### Aspectos relevantes

Disminución DFN en 389,4 miles €, frente a una inversión total realizada en el mismo periodo de 1.932 miles €.

El coste medio de la deuda se sitúa en Euribor +1,48%. Un 87% de la deuda está contratada a tipo de interés fijo.

Deuda institucional representa un 33,4% de la deuda total.

Nivel de tesorería se mantiene estable. Sólida posición de tesorería (23.596 miles €) para afrontar la situación de crisis actual y los vencimientos de deuda de los próximos tres ejercicios (23.018 miles €).

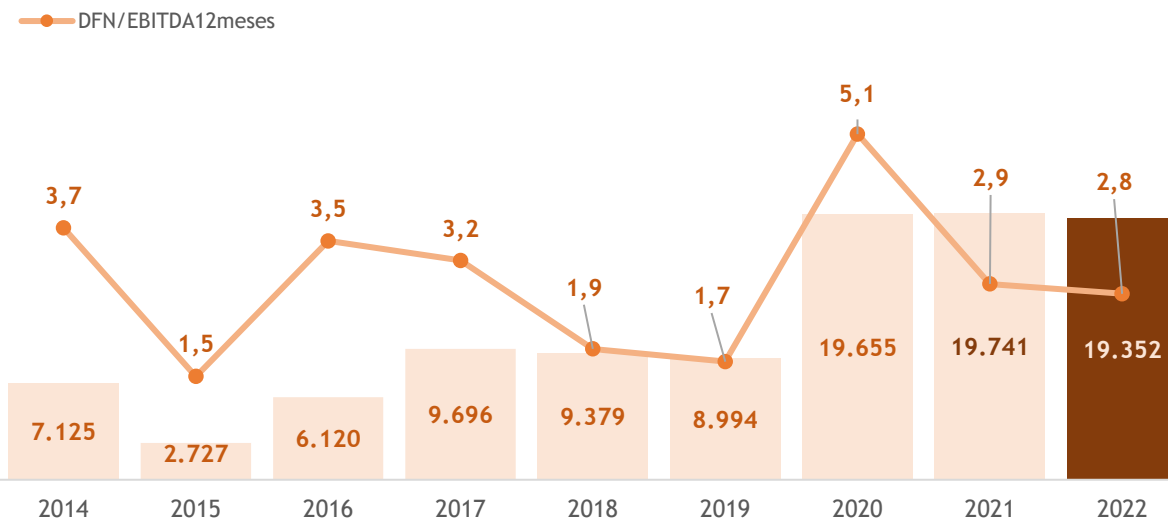
Autocartera compuesta por 277.003 acciones a un precio medio de 3,08 €/acción. Precio cierre 31/03/2022 5,35 €/acc.

Importantes plusvalías latentes. Durante enero se han colocado 200.000 acciones a 6,0 €/acc.. Dicha operación ha generado una importante plusvalía en patrimonio.

Cuentas de crédito sin disponer por importe de 1.800 miles €.

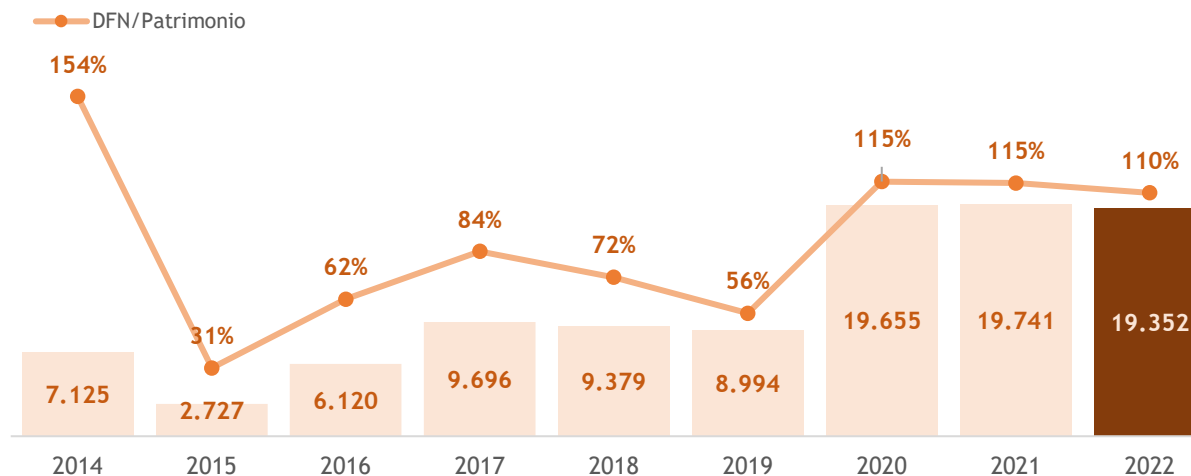
#### Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles €



#### Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles €



## 4. Principales líneas de actuación 2022

- Rodamientos:
  - Oquendo: i) conseguir 3 homologaciones relevantes, ii) plan de fabricación seriado de 1 m€, iii) ejecutar inversión necesaria para preparar la planta para las más altas exigencias de auditoria de homologación con el objetivo “cliente que nos audite, cliente que nos compre” y iv) estabilizar la cadena de suministro de todos los componentes críticos
  - India: i) lanzar plan de CapEx previsto, con objetivo para fin 2023: 3 líneas de fabricación y línea de tratamiento térmico operativas, ii) estructura comercial definida y operativa y iii) lograr 3 homologaciones relevantes
- NBI industrial Oradea: i) ejecutar inversiones necesarias para duplicar capacidad instalada, ii) nueva estrategia desarrollo negocios implantada: reducir dependencia de auto y seleccionar la tecnología óptima enfocada a familias de producto de aplicaciones concretas ya seleccionadas, iii) finalizar reestructuración organizativa, iv) implantar plan mejora eficiencia, v) cerrar incremento de precios con clientes actuales y vi) continuar plan piloto desarrollo directivos iniciado finales de 2021
- Galindo: i) definir plan a 4 años, ii) consolidar primeros pedidos de piezas seriadas avionables y iii) seguir incrementando penetración en utillajes
- Egikor, Betiko y Aida: continuar mejorando eficiencia e implantando planes de crecimiento en vigor
- Lanzar nuevo plan de fidelización y remuneración en acciones para principales directivos del Grupo (exceptuando Presidente y Vicepresidente de Ventas)
- Continuar con el desarrollo y la implantación de nuevas funcionalidades del sistema de gestión ERP en todas las unidades de negocio
- Atentos, pero sin urgencia, a oportunidades de crecimiento inorgánico que puedan presentarse, que aporten valor al Grupo y cuyo precio presente múltiplos razonables y en línea con los criterios fijados para este tipo de operaciones por NBI
- Reforzar consejo de administración
- Elaborar nuevo plan director de Grupo con horizonte temporal de 4/5 años

### Principales magnitudes en 2022 (cifras en m€)

Ingresos totales

51,0

CAGR

20,7%

EBITDA

10,6

Margen EBITDA (%)

20,8%

CAGR

21,9%

EBT sin excep.

5,1

Margen EBT sin excep. (%)

10,0%

CAGR

20,7%

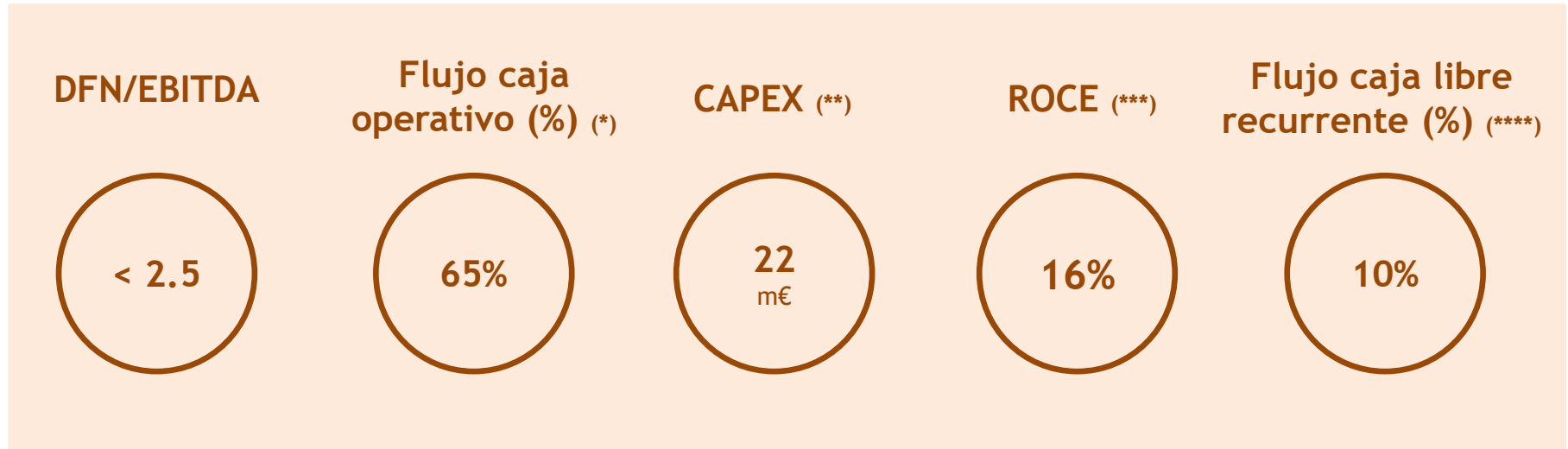


## 5. Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22

Los objetivos del Plan 50/22 (cifras en m€) permanecen inalterables (la consecución del objetivo margen EBITDA se retrasará un año):

- Con perímetro 2019, facturación 27 m€
- 5 m€ generados en unidades actuales sin aportación en 2019: planta de Oquendo, NBI do Brazil, NBI India y Galindo
- 15 - 20 m€ generados por NBI industrial Oradea (antigua Turnatorie Iberica)

Empresas	Ingresos 2019	Ingresos 2022
NBI Bearings Europe Egikor Betiko Aida Ingeniería	24,5	27
Planta de Oquendo NBI do Brazil NBI India Galindo		5
NBI industrial Oradea		15-20



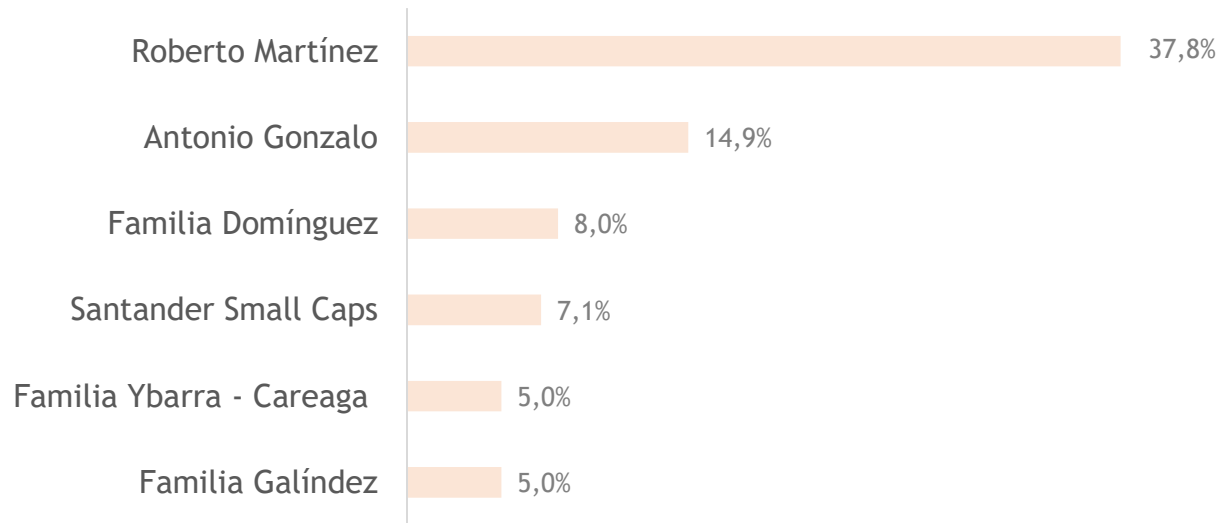
(\*) Flujo caja operativo (%):  $(\text{EBITDA} - \text{Otros ajustes (activación I+D, subvenciones capital)} - \text{Resultado financiero} - \text{Impuesto pagado} - \text{Desembolsos extraordinarios} - \text{Inversión circulante neto operativo}) / \text{EBITDA}$ .

(\*\*) Suma de inversión en:

- CAPEX de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.
- CAPEX de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.
- CAPEX de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

(\*\*\*) ROCE:  $(\text{EBIT} - \text{Activación I+D} - \text{Subvenciones} + \text{Amortización I+D} + \text{Amortización fondo de comercio consolidación}) / (\text{Fondos propios} + \text{Pasivo L/P (con coste)} - \text{Excedente de tesorería})$ .

(\*\*\*\*) Flujo caja libre recurrente (%):  $(\text{Flujo caja operativo} - \text{CAPEX de mantenimiento}) / \text{Ingresos totales}$ .



Familia Domínguez a través de Global Portfolio Investments

Familia Galíndez a través de 333 Bush St. Ventures

Familia Ybarra - Careaga a través de Onchena

## 7. Anexo: Cuenta resultados consolidada

Cifras en miles €

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA	2022 1T		2021 1T		2022 PRESUPUESTO	
		%		% Desv.		% Cump.
Facturación	12.901,8		10.150,7	27,1%		
Subvenciones y otros ingresos	96,3		13,9	592,8%		
Activación I+D	93,0		100,2	-7,2%		
<b>TOTAL INGRESOS</b>	<b>13.091,1</b>	<b>100,0%</b>	<b>10.264,8</b>	<b>27,5%</b>	<b>12.500,0</b>	<b>104,7%</b>
Coste de las ventas (COGS)	-6.512,3	-49,7%	-4.644,4	40,2%		
<b>MARGEN BRUTO (M.B)</b>	<b>6.578,8</b>	<b>50,3%</b>	<b>5.620,4</b>	<b>17,1%</b>		
Gastos personal	-2.349,4	-17,9%	-2.430,1	-3,3%		
Otros gastos operativos	-1.966,6	-15,0%	-1.140,8	72,4%		
<b>EBITDA</b>	<b>2.262,8</b>	<b>17,3%</b>	<b>2.049,5</b>	<b>10,4%</b>	<b>2.000,0</b>	<b>113,1%</b>
Amortización Intangible	-196,7	-1,5%	-230,5	-14,7%		
Amortización material	-574,2	-4,4%	-460,0	24,8%		
Amortización fondo comercio consolidación	-314,5	-2,4%	-315,8	-0,4%		
Amortización total	-1.085,4	-8,3%	-1.006,3	7,9%		
Provisiones	-14,0	-0,1%	-26,5	-47,2%		
<b>EBIT</b>	<b>1.163,4</b>	<b>8,9%</b>	<b>1.016,7</b>	<b>14,4%</b>		
Resultado Financiero	-185,3	-1,4%	-126,5	46,5%		
<b>EBT (sin excepcionales)</b>	<b>978,1</b>	<b>7,5%</b>	<b>890,2</b>	<b>9,9%</b>		
Diferencia sociedades consolidadas	0,0	0,0%	0,0			
Extraordinarios	-62,4	-0,5%	-106,7	-41,5%		
<b>EBT</b>	<b>915,7</b>	<b>7,0%</b>	<b>783,5</b>	<b>16,9%</b>		
Impuesto sociedades	-192,4	-1,5%	-180,2	6,8%		
<b>BDI</b>	<b>723,3</b>	<b>5,5%</b>	<b>603,3</b>	<b>19,9%</b>		
<i>Resultado atribuible Sociedad dominante</i>	<i>777,1</i>	<i>5,9%</i>	<i>654,9</i>	<i>18,7%</i>		
<i>Resultado minoritarios</i>	<i>-53,8</i>	<i>-0,4%</i>	<i>-51,6</i>	<i>4,3%</i>		



### Rodamientos

- 1<sup>er</sup>** **NBI BEARINGS EUROPE**  
Oficinas centrales del grupo NBI, I+D, diseño, fábrica y almacén en Oquendo.
- 2** **NBI BEARINGS ROMANIA**  
Oficina comercial e ingeniería de aplicaciones en Bucarest (Rumanía).
- 3<sup>er</sup>** **NBI INDIA**  
Fábrica en Ahmedabad y oficina comercial en Kolkata (India).
- 4** **NBI BEARINGS DO BRAZIL**  
Oficina comercial en São Paulo (Brasil).
- 5<sup>er</sup>** **CRONOS**  
Acuerdo estratégico - partner preferente en Changzhou (China).

### Transformación metálica

- 1<sup>er</sup>** **EGIKOR**  
Oficina técnica y fábrica de estampación en Ermuia.
- 2<sup>er</sup>** **AIDA INGENIERÍA**  
Oficina técnica y fábrica de calderería fina en Artea.

### Mecanizado

- 1<sup>er</sup>** **INDUSTRIAS BETICO**  
Oficina técnica y fábrica de decoletaje en tornos multihusillos en Bergara.
- 2<sup>er</sup>** **INDUSTRIAS METALÚRGICAS GALINDO**  
Oficina técnica y fábrica de mecanizado de precisión en Munguía.

### Componentes y fundición aluminio

- 1** **NBI ALUMINIUM**  
Oficina técnica y comercial de componentes y fundición de aluminio en Munguía.
- 2<sup>er</sup>** **NBI INDUSTRIAL ORADEA**  
Oficina técnica y fábrica (HPDC) de componentes de aluminio en Oradea (Rumanía).



8 Plantas de fabricación

### Visión:

Desarrollar un sólido grupo de empresas centrado en el diseño, fabricación y comercialización de rodamientos de precisión y productos técnicos de alto valor añadido dirigidos fundamentalmente a sectores industriales.

Con una propuesta de valor reconocida por nuestros clientes y sustentada en los siguientes pilares:

- **Servicio comercial extraordinario.** Cumplir nuestros compromisos de calidad y plazos de entrega, con una atención próxima y de valor.
- **Innovación continua** enfocada al diseño de producto propio.
- **Servicio técnico pre-venta y post-venta individualizado** como elemento diferenciador.
- **Cadena de suministro** sustentada en relaciones estrechas, de mutua confianza y de largo plazo.
- **Excelencia operativa** centrada en hacer más con menos.

Centrados en conseguir:

- **La satisfacción de nuestros clientes**, ganar su confianza y fidelidad mediante acuerdos plurianuales, y como consecuencia, lograr una relación *win win*.
- **Un equipo implicado**, comprometido y orgulloso de trabajar en NBI. **Cultura y valores propios.**
- **Accionistas satisfechos**, generando una rentabilidad sostenible en el medio plazo, y siempre con una absoluta transparencia.

NBI es una marca premium de **rodamientos** creada en 2002.

Equipo formado por 75 personas con gran experiencia en el sector de rodamientos. El mercado mundial de rodamientos supone aproximadamente 80.000 m€. Adquisición en 2020 del 51% de FKL (India), actualmente NBI India.

### Comercial

- Foco en el suministro de rodamientos a clientes OEM para aplicaciones de altos requerimientos técnicos. Homologados en clientes de referencia en su sector a nivel mundial
- Equipo comercial muy activo formado por 25 personas distribuidas entre España, India, Rumania y Brasil
- Servicio técnico pre-venta y post-venta individualizado como elemento diferenciador proporcionado por un equipo muy experimentado (Rumania)
- Almacenes en España, China e India para agilizar y garantizar las entregas

### Diseño y fabricación

- Permanente inversión en I+D
- Software propietario de diseño desarrollado internamente. Lanzada hace 4 años nueva línea de rodamientos *Enhanced*, con una capacidad de carga superior y como consecuencia con incremento de su vida útil. Constante incorporación de nuevas referencias a dicha línea
- Laboratorios de metalografía, metrología y otras pruebas equipados con la tecnología más avanzada del mercado
- Plantas productivas en España e India. Acuerdo estratégico con fabricante Cronos en China. Rango de fabricación actual: CRB, SRB, TRB, CRTB, SPB y CF

### Área financiera

- Sólida situación financiera. Extraordinaria posición de tesorería
- Cotizada en el BME Growth desde 2015. Núcleo de accionistas de largo plazo y de primerísimo nivel

### Alianzas estratégicas

- NBI mantiene un acuerdo estratégico con Cronos. Los dos cofundadores y accionistas mayoritarios de NBI mantienen una participación accionarial minoritaria en Cronos

Rodamientos: estrategia de crecimiento

- Foco en crecimiento orgánico, salvo oportunidades inorgánicas muy claras que:
  - ✓ Complementen rango de fabricación
  - ✓ Posibiliten acceso a nuevos mercados geográficos
  - ✓ Permitan una integración vertical de los procesos de fabricación
- Mantener esfuerzo en captación y fidelización de talento. Refuerzo permanente equipo directivo y ventas.
- Comercial:
  - ✓ Mercados a desarrollar/profundizar:
    - Europa
    - India y países limítrofes
    - Brasil
    - Apertura oficina USA
  - ✓ Mantener foco en:
    - Primeros equipos (*OEM*). Aproximación piloto a mercado mantenimiento (*MRO*) en Brasil
    - Aplicaciones que requieran lotes de fabricación bajos/medios, altos requerimientos técnicos y capacidad de soporte ingeniería de aplicaciones. Evitar sector auto
- Plan ambicioso de inversiones en fabricación. Objetivo: disponer de 8 líneas productivas (Oquendo e India) y 1 planta de tratamiento térmico en cada ubicación. Inversión de 10 m€ en Oquendo a 5 años. Inversión conjunta (51/49%) de 9 m€ en India a 4 años:
  - ✓ Ampliar gama y capacidad fabricación en Oquendo e India
  - ✓ Integrar procesos: forja y laminación, tratamiento térmico y tratamiento superficial
  - ✓ Fabricación interna de otros elementos: rodillos y jaulas de chapa, poliamida o latón



La **división industrial** está enfocada al diseño, fabricación y suministro de componentes y conjuntos para la industria y el sector aeronáutico. NBI selecciona e invierte en la tecnología óptima para la fabricación de cada componente.

Equipo formado en la actualidad por 240 personas con amplia experiencia.

NBI fundó la división industrial con el propósito de lograr la integración vertical de las tecnologías y procesos necesarios para la fabricación de los distintos componentes de un rodamiento. El Grupo adquirió:

- **Egikor.** Planta de estampación que proporciona al Grupo el conocimiento, experiencia y capacidad de diseño de las jaulas y de sus proceso de fabricación (2016)
- **Betiko.** Planta de decoletaje que proporción al Grupo el conocimiento, experiencia y capacidad de diseño y fabricación rodillos torneados (2016)
- **Talleres Ermua.** Planta de torneado de precisión CNC que proporciona al Grupo el conocimiento experiencia y capacidad de diseño y fabricación aros torneados (2016). Fuera del Grupo a finales de 2021

Posteriormente, NBI decidió ampliar las actividades y procesos de la división industrial agrupándolas en dos unidades de negocio: transformación metálica y mecanizado de precisión. El Grupo ha incorporado dos nuevas empresas:

- **Aida Ingeniería,** junto a **Egikor,** forman la unidad de transformación metálica. Aida está especializada en el diseño y producción de componentes y subconjuntos de calderería fina para un amplio rango de industrias (2018)
- **Industrias Metalúrgicas Galindo** es la última incorporación a la unidad de mecanizado. Se dedica al diseño y fabricación de utillaje y piezas avionables seriadas para el sector aeronáutico (2020)

A finales de 2020 el Grupo adquirió **Turnatorie Iberica** (actual **NBI industrial Oradea**) creando una nueva unidad de negocio centrada en el suministro de componentes de aluminio principalmente para el sector de automatización. Esta compañía ha incorporado al Grupo los procesos y el conocimiento sobre fundición, inyección y mecanizado de aluminio.

### División Industrial: estrategia de crecimiento

- Combinar crecimiento orgánico e inorgánico
- Búsqueda oportunidades de adquisición que:
  - ✓ Aporten tecnologías diferentes, acceso a nuevos mercados y generen ventas cruzadas
  - ✓ Complementen rango maquinarias en tecnologías ya existentes, acceso a nuevos mercados y generen ventas cruzadas
  - ✓ Se encuentren ubicadas en países *low cost*
- Mantener esfuerzo en captación y fidelización talento. Refuerzo permanente equipo directivo, personal técnico y de ventas
- Comercial
  - ✓ Mercados a desarrollar/profundizar:
    - Europa. Objetivo incrementar ventas Europa hasta 75% del total
    - Brasil
  - ✓ Desarrollar soluciones para sectores o aplicaciones diferentes con el propósito de conseguir un 75% de carga mínima por planta. Se ha entrado en el sector auto con la adquisición de Turnatorie Iberica (actual NBI industrial Oradea). Próximos años potenciar ventas cruzadas de otras unidades de la división industrial en sector auto
- Inversiones de 5 m€ en 4 años:
  - ✓ Ampliar rango fabricación
  - ✓ Ampliar capacidad productiva de NBI industrial Oradea
  - ✓ Adoptar modelo implantado en rodamientos: combinación fabricación local con *low cost*. Seguir potenciando la actividad del Grupo en Rumania para desarrollar un *hub* industrial

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de NBI Bearings Europe, S.A. o de su dirección a la fecha de realización del mismo, que se refieren a diversos aspectos, como el crecimiento de los negocios, los resultados u otros aspectos relativos a la actividad y situación de NBI Bearings Europe, S.A.

Las citadas manifestaciones de futuro o previsiones no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos, incertidumbres y otros factores relevantes, que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones.

El presente documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo previsto en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativa de desarrollo.

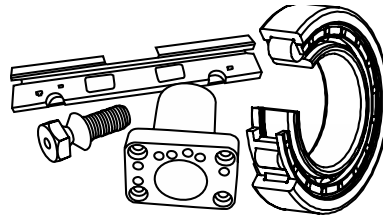
Adicionalmente, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Lo expuesto en esta declaración debe ser tenido en cuenta para todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por NBI Bearings Europe, S.A.. Se invita a todos ellos a consultar la documentación e información pública comunicada o registrada por NBI Bearings Europe, S.A. en su página web corporativa y en la página web del Mercado BME Groth.

Este documento contiene información financiera elaborada de acuerdo con las normas del Plan General de Contabilidad que no ha sido objeto de revisión por parte del auditor de NBI Bearings Europe, S.A.

grupo | **NBI**<sup>®</sup>

---



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING