

Oquendo, 28 de febrero de 2023

Información Privilegiada: Avance de resultados consolidados 2022

Conforme a lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley de Mercado de Valores, aprobado por RDL 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity sobre información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity, por la presente NBI Bearings Europe, S.A (en adelante “NBI”, la “Sociedad”, la “Compañía” o el “Grupo”) pone en su conocimiento la siguiente información que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores.

La información contenida en el presente documento ha sido elaborada por la Compañía a partir de la información contable y financiera disponible. Ésta hace referencia a las cuentas anuales consolidadas auditadas del Grupo para el ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2022.

Las Cuentas Anuales 2022, junto al Informe de Auditoría, se publicarán como ampliación de la presente Información Privilegiada a lo largo del mes de marzo.

La visión de NBI es desarrollar un sólido grupo de empresas centrado en el diseño, fabricación y comercialización de rodamientos de precisión y productos técnicos de alto valor añadido dirigidos fundamentalmente a sectores industriales. El Grupo dispone de 7 plantas productivas localizadas en el área del País Vasco, Rumania e India.

El Grupo NBI está integrado por diez sociedades distribuidas en dos divisiones y cuatro unidades de negocio:

- **División Rodamientos:** NBI Bearings Europe, cabecera del Grupo (I&D, fabricación y comercialización), NBI Bearings Romania (ingeniería de aplicaciones), NBI Bearings do Brazil (comercialización), Grupo NBI Oficina Central (servicios centrales) y NBI India (fabricación y comercialización).
- **División Industrial:**
 - **Transformación metálica:** Egikor (estampación) y Aida Ingeniería (calderería).
 - **Mecanizado:** Industrias Betico (decoletaje) e Industrias Metalúrgicas Galindo (aeronáutica).
 - **Fundición e inyección de aluminio:** NBI Industrial Oradea.

Se adjunta presentación explicativa del avance de resultados consolidados del ejercicio 2022.

Muy atentamente,

Roberto Martínez
Presidente Ejecutivo de Grupo NBI

www.gruponbi.com

NBI Bearings Europe, S.A.

Oficinas centrales: Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396

Presentación de resultados consolidados 2022 4T



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING - ALUMINIUM

1. Hitos relevantes	3
2. Principales magnitudes	4
3. Análisis económico financiero	6
4. Principales líneas de actuación 2023	14
5. Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22	15
6. Múltiplos PEERs	19
7. Accionistas	20
8. Anexo: Cuenta de resultados consolidada	21
9. Anexo: Balance consolidado	22
10. Resumen Grupo NBI	23

- **Ingresos 2022 acumulados aumentan un 7,2% respecto a 2021 y representan un cumplimiento del 105,3% respecto al presupuesto acumulado.** Durante el trimestre se ha mantenido la tónica de todo el año en el sector auto (fuerte contracción) y se ha comenzado a experimentar una ralentización en la entrada de pedidos en los sectores industriales. Las incertidumbres económicas, financieras y geopolíticas continúan lastrando significativamente la demanda en general. Los **ingresos 2022 4T** han **disminuido un 8,3%** respecto al mismo trimestre 2021
- **EBITDA 2022 acumulado** presenta un **incremento del 14,4%** sobre el año anterior y supone un **cumplimiento del 112,9%** respecto al presupuesto acumulado. EBITDA 4T ha alcanzado **1,3 m€**, importe ligeramente inferior que se había fijado como presupuesto (95% cumplimiento). El **margen EBITDA acumulado de 2022 (%)** se ha situado en el **16,5%** en comparación con el **15,5%** de 2021 acumulado. Los ajustes implementados en todas las empresas del Grupo junto a los incrementos logrados de precios han conseguido mitigar el aumento descontrolado de i) los precios de las materias primas, ii) los costes de la energía, iii) los costes del transporte y iv) la inflación en general. Comienza a observarse una cierta estabilización en dichas subidas. No obstante se deberá estar muy atento a un posible rebrote inflacionista en los próximos trimestres
- **Resultado acumulado antes de impuestos (EBT) sin excepcionales en 2022** crece un **17,7%** respecto al año anterior. EBT sin excepcionales 2022 acumulado ha alcanzado **2.153,9** miles € frente a **1.829,9** miles € de 2021. El margen EBT sin excepcionales (%) se ha situado en un **4,6%** en comparación al **4,2%** de 2021
- **Beneficio 2022 después de impuestos (BDI)** ha alcanzado **1.116,9** miles € frente a **391,5,8** miles € de 2021, lo que representa un **incremento del 185,3%**. El gasto corriente a desembolsar por impuesto de sociedades (IS de 2022) asciende a **202,0** miles de €. No obstante la dotación contable se ha situado en **796,8** miles de €. La diferencia se debe a varios ajustes realizados que se detallan en la página 9. Sin dichos efectos no recurrentes el BDI se hubiera situado en **1.711,9** miles de €
- **Deuda financiera neta (DFN)** se ha situado en **22,1 m€**, lo que supone un **incremento de 2,5 m€** respecto al cierre 2021. Durante el mismo periodo se han realizado **inversiones** por importe de **7,5 m€** y una **inversión en circulante** de **2,4 m€**. Se ha decidido elevar sustancialmente el nivel de seguridad de los inventarios por las incertidumbres en el suministro de las materias primas y la situación geopolítica. El ratio **DFN/EBITDA_{12m}** se sitúa en **2,8 veces**, ligeramente inferior al de cierre 2021
- El **objetivo de Ingresos** para **2023 1T** se sitúa en **11,8 m€**. Las incertidumbres siguen muy presentes en el mercado. La situación actual obliga a ser precavidos con las estimaciones. Se fija un **objetivo EBITDA** de **2,0 m€ para 1T**. Se estima que la demanda durante los primeros trimestres continúe una tónica similar al ejercicio precedente, para paulatinamente recuperar cierto vigor con el avance del año. Se siguen consolidando las mejoras logradas en todas las unidades de negocio
- Durante los últimos 18 meses, la autoridad fiscal ha realizado una completa **inspección fiscal** de los últimos **5 ejercicios cerrados**. El resultado ha confirmado la solidez y rigor de la información financiera de NBI así como de nuestra asesoría fiscal. Se ha **cerrado exitosamente** (enero 2023) dicha inspección **sin ningún tipo de modificación de cuotas ni sanción alguna**

2. Principales magnitudes

cifras en miles €	2022	2021	22 vs 21	2022	2021	22 vs 21	Plan 50/22	Presupuesto	Presupuesto
	4T	4T	% desv.	Acumulado	Acumulado	% desv.	Objetivo		% cump.
Ingresos	10.622	11.578	-8,3%	47.161	43.986	7,2%	50.986	44.800	105,3%
EBITDA	1.329	1.287	3,3%	7.792	6.810	14,4%	10.609	6.900	112,9%
Margen EBITDA (%)	12,5%	11,1%	+1,4 pp	16,5%	15,5%	+1,0 pp	20,8%		
EBIT	132	204	-35,1%	3.133	2.586	21,1%			
Margen EBIT (%)	1,2%	1,8%	-0,6 pp	6,6%	5,9%	+0,7 pp			
EBT <small>(sin excepcionales)</small>	-134	-24	465,9%	2.154	1.830	17,7%	5.099		
Margen EBT <small>sin excepcionales (%)</small>	-1,3%	-0,2%	-1,1 pp	4,6%	4,2%	+0,4 pp	10,0%		
BDI	-649	-7		1.117	391	185,3%			
Margen BDI (%)	-6,1%	-0,1%	-6,0 pp	2,4%	0,9%	+1,5 pp			
BDI ajustado (*)	-54	-7		1.712	391	337,3%			
Margen BDI (%) (*)	-0,5%	-0,1%	-0,4 pp	3,6%	0,9%	+2,5 pp			
Nº acc (miles)	12.330	12.330		12.330	12.330				
EPS (eur/acc.)	-0,053	-0,001		0,091	0,032	185,3%			
EPS (eur/acc.) (*)	-0,004	-0,001		0,139	0,032	337,3%			

(*) Impuesto efectivo a desembolsar 202 miles €, una dotación extra de 595 miles € consecuencia impuestos diferidos fondo de comercio y otros no recurrentes además reversiones por créditos fiscales

2. Principales magnitudes

cifras en miles €	2022	2021	Plan 50/22
	Diciembre	Diciembre	Objetivo
DFN	22.088	19.606	
DFN/EBITDA _{12m} (veces)	2,8	2,9	< 2,5
DFN/Patrimonio neto (%)	116%	115%	
Flujo caja operativo (1)	3.409	5.007	
Flujo caja operativo normalizado (2)	6.264	5.372	
Flujo caja operativo/EBITDA (%)	43,7%	73,5%	
Flujo caja operativo normalizado (2) /EBITDA (%)	80,4%	78,9%	65%
CapEx mantenimiento	942	1.059	
CapEx mantenimiento/Ingresos (%)	2,0%	2,4%	
Flujo caja libre recurrente (3)	2.467	3.948	
Flujo caja libre recurrente normalizado (4)	5.322	4.313	
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	5,2%	9,0%	
Flujo caja libre recurrente normalizado (4) /Ingresos (%)	11,3%	9,8%	10%
CapEx total (5)	7.478	4.744	
Tesorería y depósitos C/P	27.357	24.819	
Ingresos _{12m} /Existencias (veces)	2,7	3,1	
Dividendo	0	0	
Saldo deudores y cuentas de crédito no dispuestas	11.088	10.275	
Fondo de maniobra	31.887	30.173	
ROCE (%) (6)	14,5%	13,4%	16%
Circulante neto operativo/Ingresos totales 12 m (%)	38,3%	35,5%	
Incremento circulante operativo	2.351	-859	

(1) Flujo caja operativo: EBITDA - Otros ajustes (activación I+D, subvenciones de capital) - Resultado financiero - Impuesto pagado - Desembolsos extraordinarios - Inversión en circulante neto operativo.

(2) Flujo caja operativo normalizado: Resultante de minorar la inversión en circulante neto y los desembolsos extraordinarios.

(3) Flujo caja libre recurrente: Flujo caja operativo - CAPEX de mantenimiento.

(4) Flujo caja libre recurrente normalizado: Resultante de minorar la inversión en circulante neto y los desembolsos extraordinarios.

(5) Suma de inversión en:

CapEx de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.

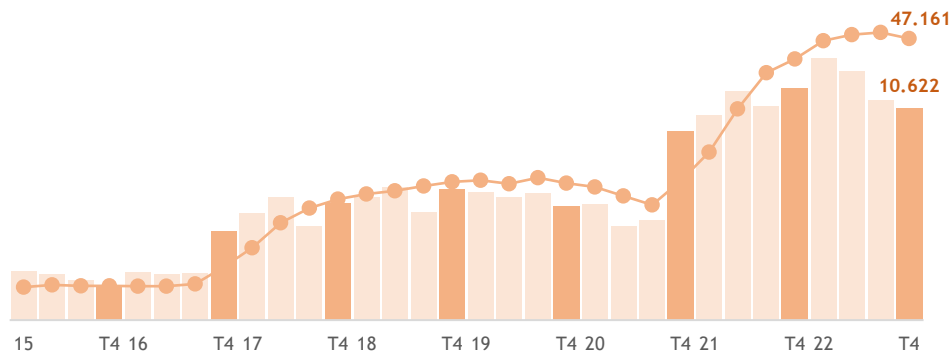
CapEx de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.

CapEx de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

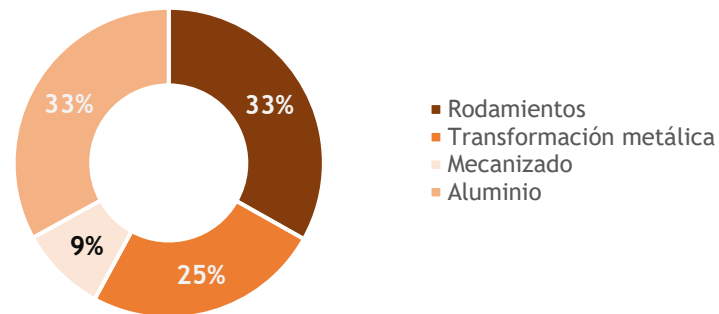
(6) ROCE: (EBIT - Activación I+D - Subvenciones capital + Amortización I+D + Amortización fondo de comercio consolidación) / (Fondos propios + Pasivo L/P (con coste) - Excedente de tesorería).

Evolución Ingresos trimestral (miles €)

—●— Ingresos12m



Ingresos totales



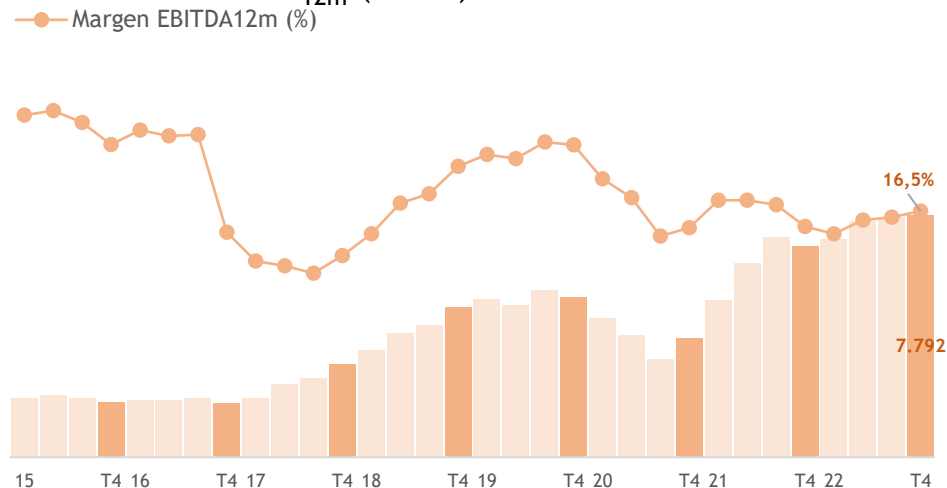
Aspectos relevantes

Los ingresos en 4T se han situado en 10,6 m€ en línea con el presupuesto del trimestre (10,5 m€) y con los ingresos del trimestre anterior (10,8 m€). Respecto al presupuesto anual los ingresos acumulados representan un cumplimiento del 105,3% y un incremento del 7,2% respecto a 2021.

Como ya se explicó en las anteriores presentaciones de resultados, tras comenzar el conflicto en Ucrania se empezó a observar una moderación en la tendencia de recuperación de la demanda de los trimestres anteriores. Dicha ralentización no sólo se mantuvo sino que la contracción se aceleró durante el periodo abril - septiembre. Se confirmó la reducción en el sector auto (impacto únicamente relevante en NBI Industrial Oradea) y se observó una paulatina disminución en la entrada de pedidos en el resto de industrias. En el último trimestre se ha producido una cierta estabilización de la demanda y han comenzado a atisbarse ciertos síntomas que invitan a pensar que 2023 quizá no vaya a ser tan negativo como se venía anticipando por todos los organismos internacionales. En cualquier caso, mientras no se solucione definitivamente el conflicto en Ucrania y no se consiga estabilizar definitivamente la tensión inflacionista, resultará difícil observar incrementos significativos de la demanda. NBI continúa reforzando su equipo comercial para poder ampliar el número de clientes, abordar nuevos países, sectores y tipología de clientes (esfuerzo adicional en MRO y en distribución). El Grupo es un actor de dimensión reducida en todos los mercados en los que opera, por ello siguen existiendo muchas oportunidades de crecimiento al margen de la propia situación del mercado.

La unidad con mejor evolución durante 2022 4T ha continuado siendo rodamientos. Los procesos abiertos de homologación, aunque lentamente, avanzan. Esto, unido a los problemas de suministro desde Asia que está sufriendo el mercado de rodamientos, favorecerá que la planta de Oquendo salga reforzada de esta situación. La demanda en India también se ha visto seriamente afectada por la coyuntura geopolítica. Se ha reactivado el plan de CapEx pactado con el socio indio para ampliar la capacidad productiva de NBI India de forma muy significativa.

Evolución EBITDA_{12m} (miles €)



Aspectos relevantes

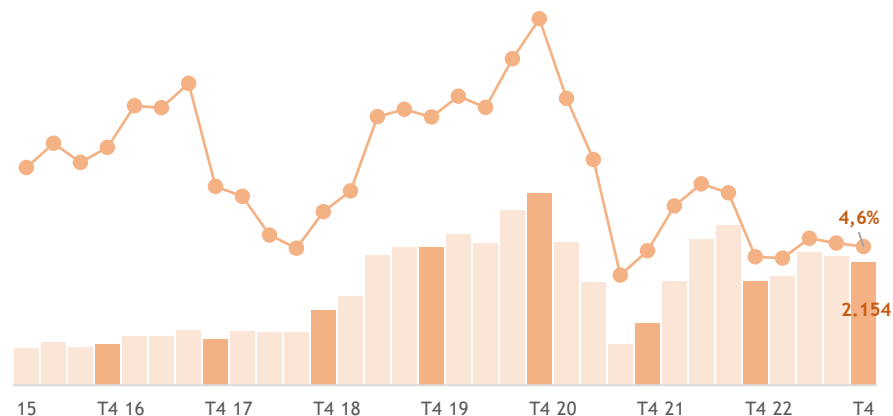
EBITDA acumulado 2022 ha alcanzado 7,8 m€, superando el presupuesto en un 12,9%. Dicho importe representa un incremento del 14,4% respecto a 2021. Se ha confirmado lo anticipado en la presentación de resultados 2T, el margen EBITDA (%) se ha reducido en los dos últimos trimestres respecto al margen EBITDA (%) 2022 2T acumulado, pero se ha mantenido por encima del logrado en 2021.

A pesar de la difícil situación de mercado, el margen EBITDA 2022 acumulado (%) se ha situado en el 16,5% en comparación con el 15,5% del mismo periodo del año anterior. Si bien el margen EBITDA (%) 4T se ha situado en 12,5%, se debe recordar que en 2021 4T el margen se situó en 11,1%. Ha impactado negativamente en dicho margen la reducción de ingresos experimentada respecto a los trimestres anteriores de 2022. Como contrapartida, los ajustes implementados en todas las empresas del Grupo junto a los incrementos de precios logrados han conseguido mitigar el aumento descontrolado de i) los precios de las materias primas, ii) los costes de la energía, iii) costes salariales iv) los costes del transporte y v) la inflación en general. Se ha comenzado a observar una cierta estabilización tanto en dichas subidas como en la cotización € respecto al dólar. La suma de ambos efectos está proporcionando certidumbre en los precios de compra, venta y fabricación. Este es el primer paso para recuperar una cierta normalidad en el mercado. Se estima que durante el primer semestre la demanda continúe con una tónica similar al último semestre 2022, para paulatinamente recuperar cierto vigor según vaya avanzando el ejercicio. En cualquier caso, independientemente de la propia evolución del mercado en general, NBI espera comenzar a recoger los frutos del trabajo realizado en los años previos.

Se debe resaltar que dichas magnitudes de EBITDA se han logrado a pesar: i) de que las plantas de rodamientos de India y Oquendo sigan en negativo y ii) de la fuerte contracción del EBITDA en la unidad de NBI Industrial Ordea por efecto de la reducción de los ingresos (impacto en EBITDA aproximado de 200.000 €/mes). Esto pone de manifiesto la solidez del modelo de negocio y da una idea del elevado potencial de la compañía.

Evolución EBT (sin excep. 12m) (miles €)

—●— Margen EBT12m (%)



Aspectos relevantes

EBT (sin excep.) 2022 se ha situado en 2.153,9 miles €. En el mismo periodo de 2021 se situó en 1.829,9 miles € lo que representa un incremento del 17,7%. Se observa la misma tendencia de recuperación que en el resto de magnitudes.

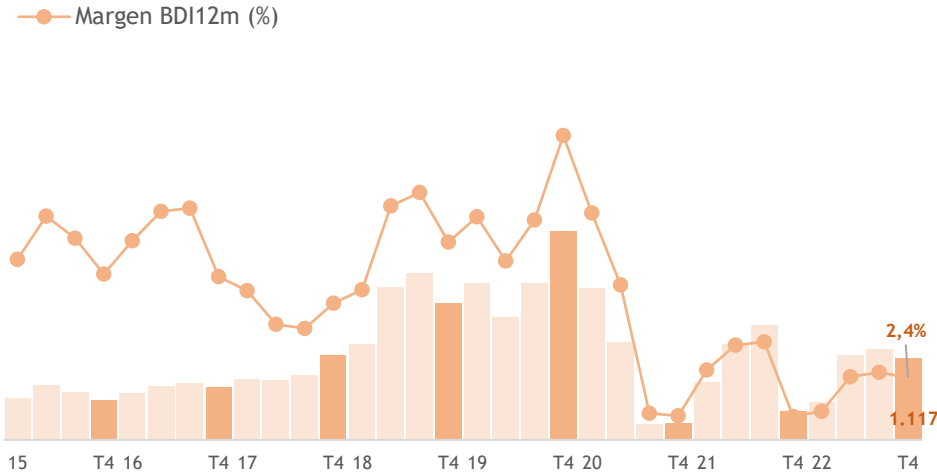
Margen EBT (sin excep.) 2022 acumulado (%) se ha situado en el 4,6%. En el mismo periodo de 2021 alcanzó un 4,2%.

La dotación para la amortización total de 2022 se ha situado en 4.654,7 miles € y supone un 9,9% respecto al total ingresos. Dentro de dicho importe, 1.168,2 miles € corresponden a la dotación para amortización del fondo de comercio.

Recordar que la NIIF 3 establece que el fondo de comercio no debe ser amortizado sino analizado anualmente un posible deterioro. En España se modificó la norma contable en diciembre 2016, convirtiendo en obligatoria dicha dotación. Sin el efecto de dicha modificación EBT (sin excep.) 2022 ajustado se hubiera situado en 3.322,2 miles €. Este mismo importe impacta en cascada en el resto de márgenes.

La partida de resultado financiero también se ha incrementado hasta situarse en -979,2 miles €, frente a -756,3 miles € en 2021. Representa un 2,1% respecto a los ingresos totales.

Evolución BDI_{12m} (miles €)



Aspectos relevantes

BDI 2022 acumulado se ha situado en 1.116,9 miles €, frente a los 391,5 miles € alcanzados en 2021. Dicha variación representa un incremento de 185,3%.

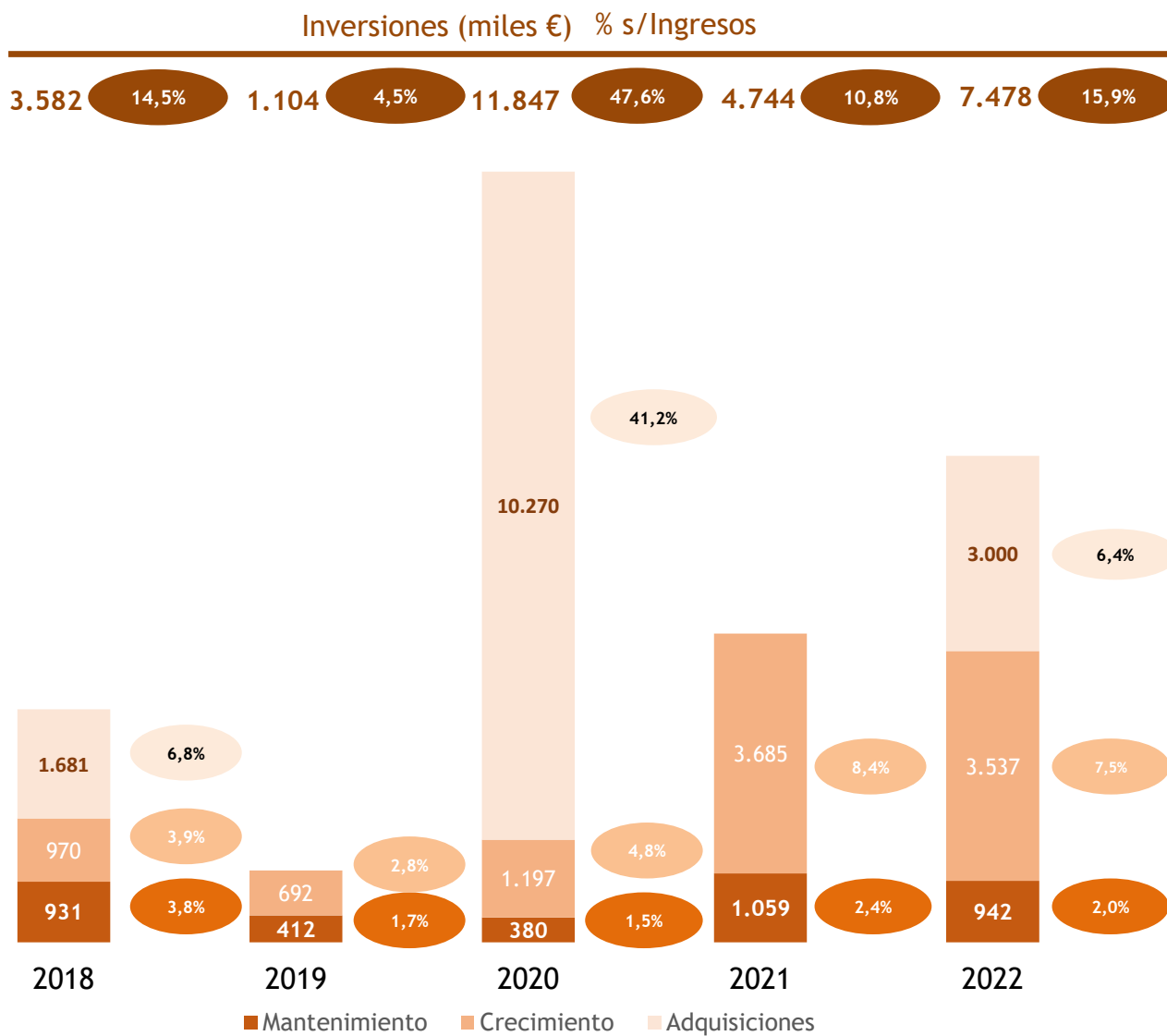
El importe del epígrafe gastos extraordinarios (240,2 miles de €) se debe principalmente a la reestructuración de personal llevada a cabo en NBI Industrial Oradea.

El gasto corriente por impuesto de sociedades (IS), que además coincidirá con la cuota efectiva a desembolsar como IS de 2022, asciende a 202,0 miles de €. No obstante la dotación contable se ha situado en 796,8 miles de €. Los motivos de dicha diferencia son i) ajustes realizados en los epígrafes de impuestos diferidos (origen en la amortización fiscalmente deducible del fondo de comercio financiero y otros no recurrentes) y ii) reversión, por aplicación en 2022, de un crédito fiscal pendiente de ejercicios anteriores. Sin esos efectos no recurrentes, el BDI se hubiera situado en 1.711,9 miles de €. A lo que se debería añadir lo mencionado sobre la dotación para la amortización del fondo de comercio en el apartado anterior.

Durante los últimos 18 meses, la autoridad fiscal ha venido realizando una inspección fiscal completa sobre los últimos 5 ejercicios cerrados (plazo de prescripción en Álava). El resultado de dicha inspección ha confirmado la solidez y rigor de la información financiera de NBI así como de nuestra asesoría fiscal. En enero 2023 se ha cerrado exitosamente dicha inspección sin ningún tipo de modificación de cuotas ni sanción alguna.

3. Análisis económico financiero

Evolución y desglose CapEx 2018 - 2022



Aspectos relevantes

Durante 2022 se han desembolsado 7.478 miles €, de los cuales 3.537 miles € corresponden a inversiones de crecimiento y 3.000 miles € al segundo pago de la adquisición de Turnatorie. Se sigue avanzando con el importante plan de inversiones en Oradea. Asimismo se comienzan a realizar las inversiones comprometidas y acordadas con el socio local en NBI India.

El plan 50/22 contemplaba un CapEx hasta finales de 2022 de 22 m€. El importe final desembolsado ha ascendido a 28,8 m€.

La activación de I+D no está incluida en el importe de CapEx.

Desglose Flujo de caja 2022 vs 2021 diciembre

Cifras en miles €	2022	2021	PLAN 50/22
EBITDA	7.792	6.810	
Otros ajustes (Activación I+D, subvenciones capital)	727	614	
Resultado financiero	979	756	
Impuesto pagado	86	290	
Desembolsos extraordinarios	240	1.001	
Gastos ligados a activación I+D (considerados en gastos corrientes)	264	222	
Inversión circulante neto operativo	2.351	-859	
Flujo caja operativo	3.409	5.007	
Flujo caja operativo/EBITDA (%)	43,7%	73,5%	
Flujo caja operativo normalizado (**)	6.264	5.372	
Flujo caja operativo normalizado/EBITDA (%)	80,4%	78,9%	65,0%
CapEx mantenimiento	942	1.059	
CapEx mantenimiento/Ingresos (%)	2,0%	2,4%	
Flujo caja libre recurrente	2.467	3.948	
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	5,2%	9,0%	
Flujo caja libre recurrente normalizado (**)	5.322	4.313	
Flujo caja libre recurrente normalizado/Ingresos (%)	11,3%	9,8%	10,0%
CapEx crecimiento	3.537	3.685	
CapEx adquisiciones	3.000	0	
Flujo caja libre	-4.070	263	
Pago dividendos	0	0	
Variaciones patrimonio neto, combinaciones nuevos negocios y otros (*)	1.587	-349	
Generación caja neta	-2.482	-86	
DFN	22.088	19.606	
Variación DFN	2.482	86	

(*) subvención capital + plusvalía enajenación acc propias contrato de liquidez + consolidación, var. diferidos

(**) Incluidos en normalizado gastos asociados a la activación I+D

Aspectos relevantes

CapEx total durante 2022 por importe de 7.478 miles €.

Estas inversiones están destinadas no solo al cumplimiento del Plan 50/22 sino a preparar el siguiente salto de escala que debe producirse en el Grupo.

Con el propósito de mitigar el riesgo de interrumpir el suministro a los clientes, se ha producido un incremento significativo en el nivel de inventario del Grupo. Los principales motivos han sido: i) la incertidumbre en el precio y suministro de aluminio ii) la dificultad de envío de mercancía desde los puertos chinos (derivada de las medidas anti-COVID implantadas por su gobierno, que han sido levantadas recientemente) y iii) la situación geopolítica y su potencial impacto sobre las importaciones provenientes de Asia. Como resultado la inversión en circulante ha ascendido a 2.351 miles €.

El flujo de caja operativo normalizado (80,4%) y el flujo de caja libre recurrente normalizado (11,3%) se han situado por encima de los fijados como objetivo en el Plan 50/22.

3. Análisis económico financiero

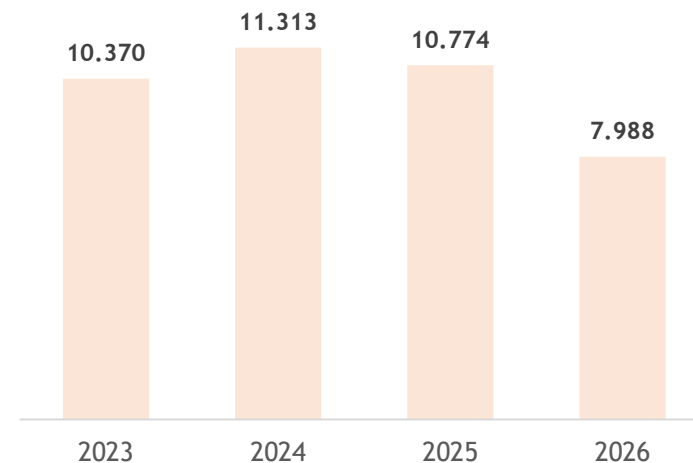
Composición deuda 2022 vs 2021 diciembre

cifras en miles €	2022	2021	Var. %
Deuda institucional L/P	14.874	14.290	4,1%
Deuda bancaria L/P	25.431	24.403	4,2%
Deuda institucional C/P	2.243	1.449	54,8%
Deuda bancaria C/P	8.127	5.681	43,1%
Deuda financiera bruta	50.674	45.823	10,6%
Tesorería	27.357	24.819	10,2%
Inversiones financieras no corrientes (*)	296	136	118,8%
Autocartera	933	1.262	-26,1%
Deuda financiera neta (DFN)	22.088	19.606	12,7%

(*) Incorporado al cálculo las inversiones financieras no corrientes

Vencimientos deuda 2023-2026

Cifras en miles €



Aspectos relevantes

Incremento DFN de 2,5 m€ frente a una inversión total realizada en el mismo periodo de 7,5 m€ y una inversión en circulante de 2,4 m€

El coste medio actual de la deuda se sitúa en 2,1%. Un 71% del importe total está contratado a tipo de interés fijo

Deuda institucional representa un 33,8% de la deuda total

Incremento del nivel de tesorería. Sólida posición de tesorería (27.357 miles €) para afrontar la situación de crisis actual y los vencimientos de deuda hasta mediados 2025

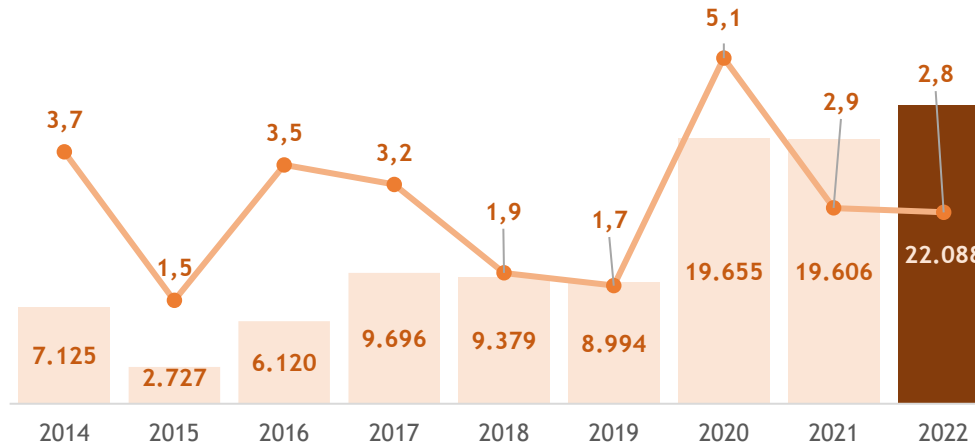
Autocartera compuesta por 284.943 acciones a un precio medio de 3,27 €/acción. Precio cierre 31/12/2022 4,60 €/acc. Importantes plusvalías latentes

Cuentas de crédito sin disponer por importe de 1.800 miles €

Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles €

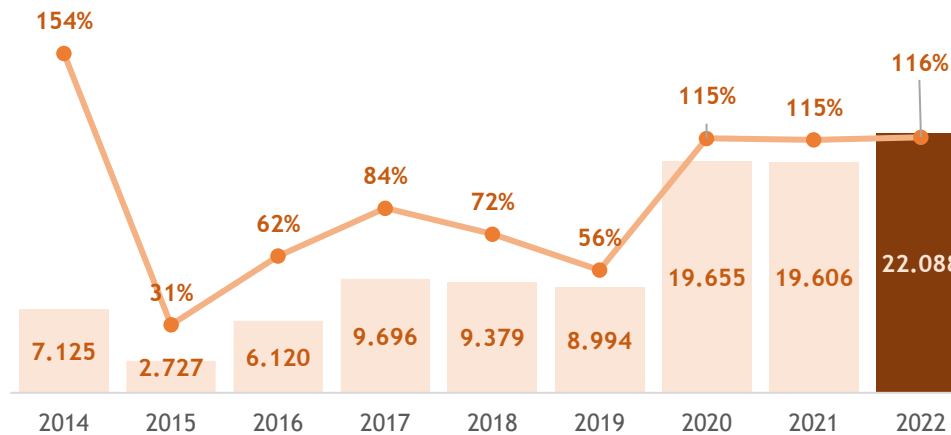
—●— DFN/EBITDA12meses



Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles €

—●— DFN/Patrimonio



4. Principales líneas de actuación 2023

- Rodamientos:
 - Oquendo: i) conseguir pedidos fabricables en Oquendo superiores a 2 m€, ii) reducir un 20% el coste de adquisición de los componentes necesarios para la fabricación de rodamientos, iii) reducir un 20% el coste interno de fabricación y iv) desarrollar 2-3 alternativas válidas de suministro para todos los componentes críticos (equipo de desarrollo de proveedores ha sido fuertemente reforzado durante último trimestre 2022)
 - India: i) lograr pedidos fabricables en India superiores a 2 m€, ii) ejecutar el plan de CapEx previsto para finales 2023 o comienzo 2024: a) 3 líneas de fabricación y línea de tratamiento térmico operativas, b) adquisición terreno y construcción nuevas instalaciones, c) estructura comercial reforzada con 3 personas adicionales e iii) implantar plan reducción de costes del 20%
 - Incrementar las ventas de la división un 20%. Incorporar al equipo 2-3 comerciales seniors adicionales con amplia experiencia en el sector
 - Reducir un 20% el precio de compra de los rodamientos no fabricados en interno
 - Incremento de gama de inventario de rodamientos SRB y CRB para poder abordar con garantías el mercado de la distribución y MRO
- NBI Industrial Oradea:
 - Ejecutar la nueva estrategia desarrollo negocios implantada: reducir dependencia de auto y seleccionar la tecnología óptima enfocada a familias de producto de aplicaciones concretas ya seleccionadas
 - Reforzar la implantación del plan mejora eficiencia
 - Integrar exitosamente las numerosas incorporaciones realizadas durante 2022
- Galindo: incrementar los pedidos de piezas seriadas avionables y seguir aumentando penetración en utillajes
- Egikor, Betiko y Aida: continuar mejorando eficiencia e implantando planes de crecimiento en vigor
- Continuar con el desarrollo y la implantación de nuevas funcionalidades del sistema de gestión ERP en todas las unidades de negocio
- Atentos, pero sin urgencia, a oportunidades de crecimiento inorgánico que puedan presentarse, que aporten valor al Grupo y cuyo precio presente múltiplos razonables y en línea con los criterios fijados para este tipo de operaciones por NBI
- Reforzar consejo de administración
- Presentar en abril el nuevo plan director de Grupo con horizonte temporal de 4/5 años

5. Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22

Aunque las principales magnitudes alcanzadas en 2022 han estado por encima del presupuesto presentado para el ejercicio, no se han logrado alcanzar algunos de los objetivos establecidos en el Plan 50/22 (cifras en m€). Este hecho ya se anticipó en la presentación de resultados de 2021 y se ha venido reiterando durante el actual ejercicio. En abril se presentará al mercado el nuevo plan que recogerá los nuevos objetivos a lograr a medio plazo

Ingresos totales

51,0

CAGR

20,7%

EBITDA

10,6

Margen EBITDA (%)

20,8%

CAGR

21,9%

EBT sin excep.

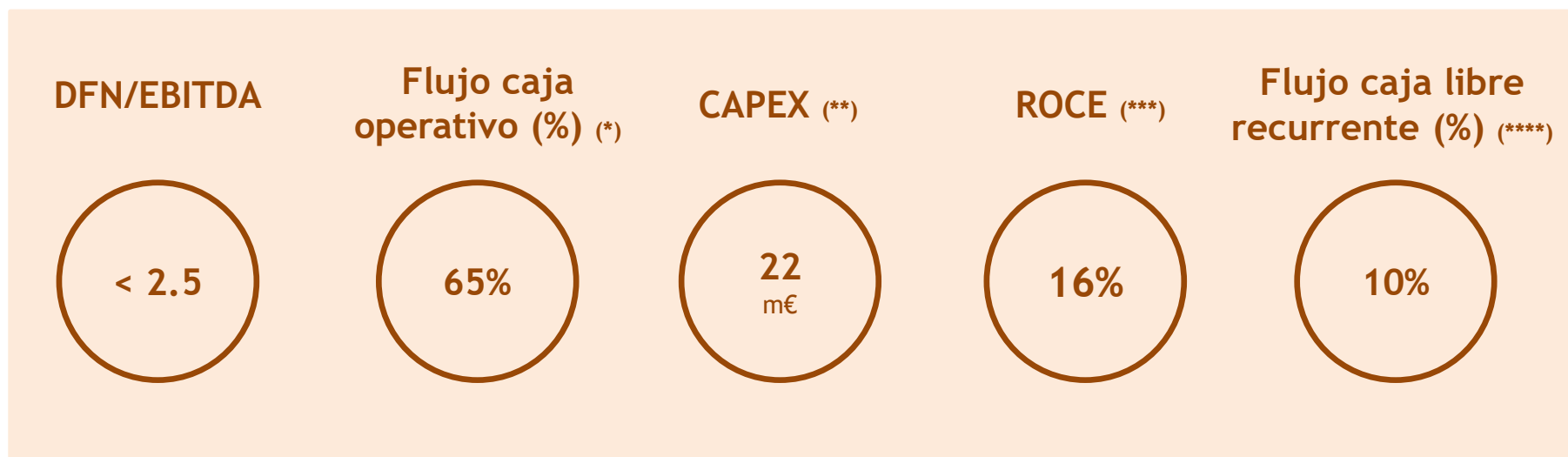
5,1

Margen EBT sin excep. (%)

10,0%

CAGR

20,7%



(*) Flujo caja operativo (%): $(\text{EBITDA} - \text{Otros ajustes (activación I+D, subvenciones capital)} - \text{Resultado financiero} - \text{Impuesto pagado} - \text{Desembolsos extraordinarios} - \text{Inversión circulante neto operativo}) / \text{EBITDA}$.

(**) Suma de inversión en:

CAPEX de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.

CAPEX de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.

CAPEX de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

(***) ROCE: $(\text{EBIT} - \text{Activación I+D} - \text{Subvenciones} + \text{Amortización I+D} + \text{Amortización fondo de comercio consolidación}) / (\text{Fondos propios} + \text{Pasivo L/P (con coste)} - \text{Excedente de tesorería})$.

(****) Flujo caja libre recurrente (%): $(\text{Flujo caja operativo} - \text{CAPEX de mantenimiento}) / \text{Ingresos totales}$.

5. Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22

En la tabla resumen que se muestra a continuación se observa la evolución de las principales magnitudes de NBI desde el año 2017 hasta 2022. Se muestran los datos reales 2017 y 2022, los datos del presupuesto 2022, los objetivos recogidos dentro del Plan 50/22 presentado en 2018 a ser alcanzados en 2022 y por último el grado del cumplimiento respecto del Plan 50/22

Cifras en miles €	Datos reales			Ppto 2022	Plan 50/22	
	2017	2022	TACC		2022	Cump (%)
Total ingresos	22.050,3	47.160,9	16,4%	44.800,0	50.986,0	92,5%
EBITDA	2.985,8	7.791,8	21,1%	6.900,0	10.609,0	73,4%
Margen EBITDA (%)	13,5%	16,5%		15,4%	20,8%	
EBT sin excepcionales	1.316,0	2.153,9			5.100,0	
EBT sin excepcionales ajustado (*)	1.489,7	3.322,1	17,4%		5.100,0	65,1%
Margen EBT sin excepcionales ajustado (%) (*)	6,8%	7,0%			10,0%	
Dfn/EBITDA	3,2	2,8			2,5	
Flujo de caja operativo (%)	64,6%	43,7%			65,0%	
Flujo de caja operativo normalizado (%)	66,5%	80,4%		65,0%	65,0%	
CapEx		28.800,0			22.000,0	
ROCE	7,5%	14,5%			16,0%	
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	5,9%	5,2%			10,0%	
Flujo caja libre recurrente normalizado/Ingresos (%)	6,2%	11,3%		10,0%	10,0%	

(*) Ajustado según NIIF 3 (eliminado efecto dotación amortización fondo de comercio)

Cifras en miles €	2014	2017	2022	TACC 14-17	TACC 17-22	TACC 14-22
Total ingresos	8.085,0	22.050,3	47.160,9	39,7%	16,4%	24,7%
EBITDA	1.829,0	2.985,8	7.791,8	17,7%	21,1%	19,9%
Cotización acc (salida a cotizar abril 2015)	1,38	1,88	4,60	10,9%	19,6%	16,2%

5. Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22

La primera lectura es clara, no se han alcanzado los objetivos recogidos en el plan 50/22. El equipo directivo no ha sido capaz de generar un impulso adicional suficiente para compensar los efectos de dos años de COVID y el año de la guerra de Ucrania.

Las principales desviaciones se han producido en EBITDA y EBT sin excepcionales con un cumplimiento del 73,5% y del 65,1% respectivamente. Las desviaciones del resto de magnitudes no han sido significativas.

En los ingresos los mayores impactos provienen de la unidad de rodamientos y NBI Industrial Oradea:

Rodamientos. Razones:

- Retraso en el proceso de homologación con clientes de rodamientos ya desarrollados
- Dificultades en el lanzamiento de nuevas series de rodamientos debido a problemas técnicos en diseño y fabricación
- Problemas para completar la cadena de suministro. Necesidad de proveedores que suministren lotes fabricación pequeños, requerimientos técnicos elevados, plazos cortos y costes competitivos
- Burocracia a la hora de conseguir los permisos de construcción necesarios
- Fabricante maquinaria 1 año de retraso por problemas técnicos

NBI Industrial Oradea. Razones:

- Impacto de las comunicaciones de las decisiones políticas de Europa respecto al coche eléctrico y la guerra de Ucrania sobre la cartera de pedidos existente a cierre 2021 para ser suministrados en 2022 (efecto en ingresos -5 m€)
- Adquisición octubre 2020. En el sector auto, desde la captación de nuevas piezas hasta que se materializa su impacto en la cuenta de resultados transcurre mínimo 2 años. No se ha sido capaz de compensar con rapidez la disminución en cartera pedidos sector auto con pedidos provenientes de no auto

En los márgenes, aunque la desviación ha sido de mayor envergadura, durante numerosos trimestres el margen EBITDA (%) ha estado próximo al objetivo. Las principales causas del no cumplimiento han sido:

- Ocupación fábricas insuficiente. Derivada de la debilidad en la captación nuevos pedidos. Un incremento de ocupación impacta notablemente sobre el margen. Sólo en Oradea la disminución de la facturación ha supuesto un impacto en EBITDA de 200 miles € mensuales
- Impacto relevante del no cumplimiento de plan ingresos en rodamientos. Es la unidad con un margen EBITDA (%) superior
- No ser capaces de traspasar a los clientes con la celeridad suficiente los desmedidos aumentos de costes sufridos en todas las unidades durante los últimos años. El ejemplo más evidente es NBI Industrial Oradea, solamente durante 2021 sufrió un incremento del 29% medio ponderado de sus costes de producción excluido efecto de la materia prima

Como aspectos positivos cabe resaltar que a pesar de todas las dificultades acaecidas durante estos últimos 5 años:

- TACC de facturación y EBITDA del periodo 2017-2022 se han situado respectivamente en 16,4% y 21,1%
- En unidad de rodamientos los problemas técnicos y de cadena de suministro enumerados están ya solventados
- El Grupo actual es mucho más sólido que en 2017. Se han desarrollado las bases para que durante los próximos ejercicios se pueda producir un nuevo salto relevante de escala y sacar a relucir todo el potencial intrínseco de la compañía

6. Múltiplos PEERs

Se monitorizan como PEERs las empresas del sector de rodamientos con una facturación menor de 1.000 m\$ que estén cotizando en el mercado

	Timken India		SKF India		Schaeffler India		India media	
Morningstar 25-2-2023	Current 5 years		Current 5 years		Current 5 years		Current 5 years	
EV/EBITDA	34,6	27,8	27,9	22,5	32,0	24,0	31,5	24,8
Capitalización/Ingresos	8,4	5,8	5,3	4,0	6,7	4,4	6,8	4,8
PER	54,7	49,7	43,7	37,0	52,1	54,2	50,2	47,0
Facturación (m\$)	263,1		440,2		828,1		510,5	

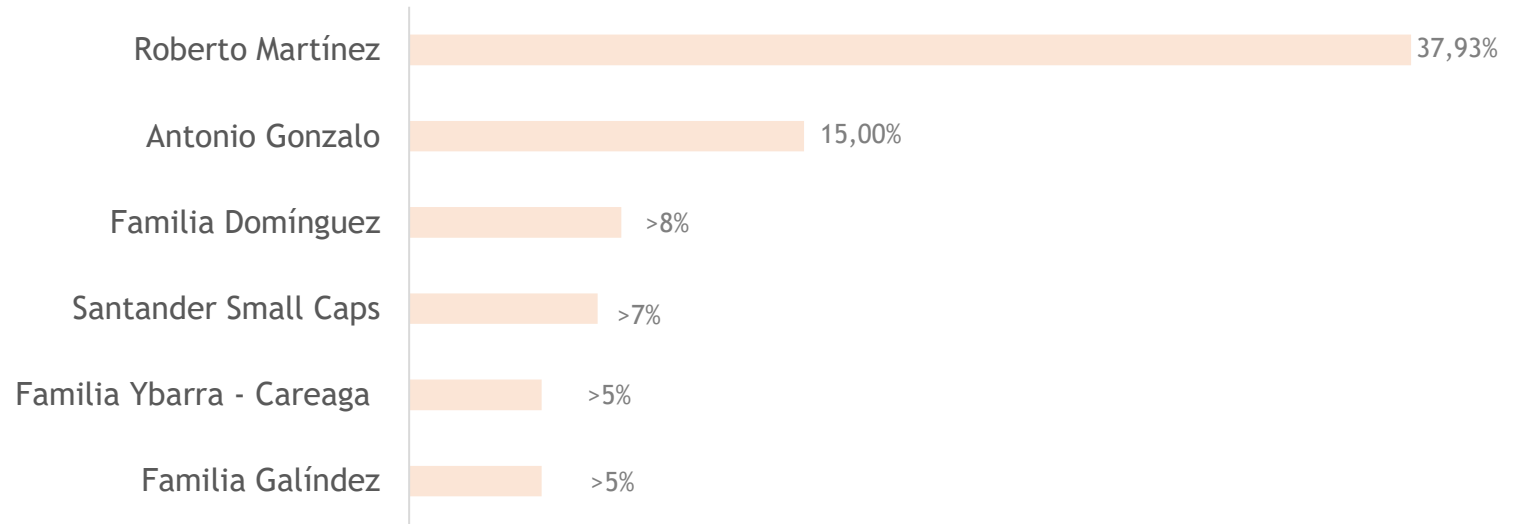
	Kaman		RBC Bearings		USD media		Media total	
Morningstar 25-2-2023	Current 5 years		Current 5 years		Current 5 years		Current 5 years	
EV/EBITDA	17,4	20,8	22,4	26,9	19,9	23,8	26,8	24,4
Capitalización/Ingresos	1,0	1,3	4,7	5,9	2,9	3,6	5,2	4,3
PER		50,0	49,1	50,8	49,1	50,4	49,9	48,3
Facturación (m\$)	688,0		942,9					

Ratios actuales equivalentes en NBI

	NBI
EV/EBITDA	10,6
Capitalización/Ingresos	1,3
PER	21,0
Facturación (m€)	47,2

miles €	NBI
Capitalización	60.420
EBITDA	7.792
Dfn	22.088
Total ingresos	47.161
BDI ajustado (*)	2.880

(*) BDI contable ajustado (efectos amortización fondo de comercio y IS no recurrente)



Familia Domínguez a través de Global Portfolio Investments

Familia Galíndez a través de 333 Bush St. Ventures

Familia Ybarra - Careaga a través de Onchena

8. Anexo: Cuenta resultados consolidada

Cifras en miles €

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA	2022		2021		2022 PRESUPUESTO	
		%		% Desv.		% Cump.
Facturación	46.147,4		43.301,5	6,6%		
Subvenciones y otros ingresos	286,7		224,4	27,8%		
Activación I+D	726,8		459,7	58,1%		
TOTAL INGRESOS	47.160,9	100,0%	43.985,6	7,2%	44.800,0	105,3%
Coste de las ventas (COGS)	-23.059,7	-48,9%	-20.805,7	10,8%		
MARGEN BRUTO (M.B)	24.101,2	51,1%	23.179,9	4,0%		
Gastos personal	-8.677,7	-18,4%	-9.497,7	-8,6%		
Otros gastos operativos	-7.631,8	-16,2%	-6.872,2	11,1%		
EBITDA	7.791,8	16,5%	6.810,0	14,4%	6.900,0	112,9%
Amortización Intangible	-979,1	-2,1%	-970,0	0,9%		
Amortización material	-2.507,4	-5,3%	-2.033,2	23,3%		
Amortización fondo comercio consolidación	-1.168,2	-2,5%	-1.168,2	0,0%		
Amortización total	-4.654,7	-9,9%	-4.171,4	11,6%		
Provisiones	-3,9	0,0%	-52,4	-92,5%		
EBIT	3.133,1	6,6%	2.586,2	21,1%		
Resultado Financiero	-979,2	-2,1%	-756,3	29,5%		
EBT (sin excepcionales)	2.153,9	4,6%	1.829,9	17,7%		
Diferencia sociedades consolidadas	0,0	0,0%	0,0			
Extraordinarios	-240,2	-0,5%	-1.001,5	-76,0%		
EBT	1.913,7	4,1%	828,4	131,0%		
Impuesto sociedades	-796,8	-1,7%	-437,0	82,4%		
BDI	1.116,9	2,4%	391,5	185,3%		
<i>Resultado atribuible Sociedad dominante</i>	1.290,9	2,7%	568,5	127,1%		
<i>Resultado minoritarios</i>	-174,0	-0,4%	-177,0	-1,7%		

9. Anexo: Balance consolidado

Cifras en miles €

ACTIVO	2022	2021	Var. %
Activo intangible neto	2.191,4	2.133,9	2,7%
Intangible bruto	8.809,9	7.773,3	13,3%
Amortización acumulada	-6.618,5	-5.639,4	17,4%
Inmovilizado material neto	18.612,7	17.932,2	3,8%
Material bruto	43.706,7	40.518,8	7,9%
Amortización acumulada	-25.094,0	-22.586,6	11,1%
Inversiones financieras no corrientes	296,5	135,5	118,8%
Impuesto diferido	890,9	1.342,1	-33,6%
Fondo comercio neto	8.191,9	9.360,1	-12,5%
Fondo de comercio bruto	11.682,2	11.682,2	0,0%
Amortización acumulada	-3.490,3	-2.322,1	50,3%
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	30.183,3	30.903,9	-2,3%
Existencias	17.312,2	14.366,9	20,5%
Clientes	7.604,0	7.652,3	-0,6%
Deudores	1.684,1	822,8	104,7%
Efectivo y equivalentes	27.593,4	24.909,1	10,8%
Derivados (cobertura cambio)	0,0	0,0	
Periodificaciones	236,4	90,0	162,7%
Imposiciones y depósitos C/P	3.457,0	6.081,1	-43,2%
Tesorería	23.900,0	18.738,0	27,5%
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	54.193,7	47.751,1	13,5%
TOTAL ACTIVO	84.377,0	78.655,0	7,3%

PASIVO	2022	2021	Var. %
Capital social	1.233,0	1.233,0	0,0%
Prima emisión	4.637,7	4.637,7	0,0%
Reservas	11.540,8	10.099,4	14,3%
Autocartera	-932,8	-1.262,3	-26,1%
Resultado ejercicio	1.116,9	391,5	185,3%
Dividendo a cuenta	0,0	0,0	
Subvenciones de capital	143,9	80,7	78,3%
Socios externos	534,6	885,9	-39,7%
Cobertura de flujos efectivo	-140,3	-118,6	18,3%
TOTAL PATRIMONIO NETO	18.133,7	15.947,3	13,7%
Deuda bancaria L/P	25.430,7	24.402,6	4,2%
Deuda institucional L/P	14.873,9	14.290,3	4,1%
Impuesto diferido	631,9	406,2	55,6%
Proveedores inmovilizado L/P	3.000,0	6.030,3	-50,3%
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	43.936,5	45.129,3	-2,6%
Deuda bancaria C/P	8.126,7	5.680,8	43,1%
Deuda institucional C/P	2.242,9	1.448,9	54,8%
Proveedores inmovilizado C/P	3.157,8	3.219,7	-1,9%
Otros pasivos financieros	-2,9	0,0	
Provisiones	122,4	250,8	-51,2%
Proveedores	6.889,6	6.312,6	9,1%
Acreedores	1.770	666	165,9%
Periodificaciones C/P	0	0	
TOTAL PASIVO CORRIENTE	22.306,7	17.578,4	26,9%
TOTAL PASIVO	84.377,0	78.655,0	7,3%



Rodamientos

- 1^{er}** NBI BEARINGS EUROPE
Oficinas centrales del grupo NBI, I+D, diseño, fábrica y almacén en Oquendo.
- 2** NBI BEARINGS ROMANIA
Oficina comercial e ingeniería de aplicaciones en Bucarest (Rumanía).
- 3^{er}** NBI INDIA
Fábrica en Ahmedabad y oficina comercial en Kolkata (India).
- 4** NBI BEARINGS DO BRAZIL
Oficina comercial en São Paulo (Brasil).
- 5^{er}** CRONOS
Acuerdo estratégico - partner preferente en Changzhou (China).

Transformación metálica

- 1^{er}** EGIKOR
Oficina técnica y fábrica de estampación en Ermua.
- 2^{er}** AIDA INGENIERÍA
Oficina técnica y fábrica de calderería fina en Artea.

Mecanizado

- 1^{er}** INDUSTRIAS BETICO
Oficina técnica y fábrica de decoletaje en tornos multihusillos en Bergara.
- 2^{er}** INDUSTRIAS METALÚRGICAS GALINDO
Oficina técnica y fábrica de mecanizado de precisión en Munguía.

Componentes y fundición aluminio

- 1** NBI ALUMINIUM
Oficina técnica y comercial de componentes y fundición de aluminio en Munguía.
- 2^{er}** NBI INDUSTRIAL ORADEA
Oficina técnica y fábrica (HPDC) de componentes de aluminio en Oradea (Rumanía).



8 Plantas de fabricación

Visión:

Desarrollar un sólido grupo de empresas centrado en el diseño, fabricación y comercialización de rodamientos de precisión y productos técnicos de alto valor añadido dirigidos fundamentalmente a sectores industriales.

Con una propuesta de valor reconocida por nuestros clientes y sustentada en los siguientes pilares:

- **Servicio comercial extraordinario.** Cumplir nuestros compromisos de calidad y plazos de entrega, con una atención próxima y de valor.
- **Innovación continua** enfocada al diseño de producto propio.
- **Servicio técnico pre-venta y post-venta individualizado** como elemento diferenciador.
- **Cadena de suministro** sustentada en relaciones estrechas, de mutua confianza y de largo plazo.
- **Excelencia operativa** centrada en hacer más con menos.

Centrados en conseguir:

- **La satisfacción de nuestros clientes**, ganar su confianza y fidelidad mediante acuerdos plurianuales, y como consecuencia, lograr una relación *win win*.
- **Un equipo implicado**, comprometido y orgulloso de trabajar en NBI. **Cultura y valores propios.**
- **Accionistas satisfechos**, generando una rentabilidad sostenible en el medio plazo, y siempre con una absoluta transparencia.

NBI es una marca premium de **rodamientos** creada en 2002.

Equipo formado por 75 personas con gran experiencia en el sector de rodamientos. El mercado mundial de rodamientos supone aproximadamente 80.000 m€. Adquisición en 2020 del 51% de FKL (India), actualmente NBI India.

Comercial

- Foco en el suministro de rodamientos a clientes OEM para aplicaciones de altos requerimientos técnicos. Homologados en clientes de referencia en su sector a nivel mundial
- Equipo comercial muy activo formado por 25 personas distribuidas entre España, India, Rumania y Brasil
- Servicio técnico pre-venta y post-venta individualizado como elemento diferenciador proporcionado por un equipo muy experimentado (Rumania)
- Almacenes en España, China e India para agilizar y garantizar las entregas

Diseño y fabricación

- Permanente inversión en I+D
- Software propietario de diseño desarrollado internamente. Lanzada hace 4 años nueva línea de rodamientos *Enhanced*, con una capacidad de carga superior y como consecuencia con incremento de su vida útil. Constante incorporación de nuevas referencias a dicha línea
- Laboratorios de metalografía, metrología y otras pruebas equipados con la tecnología más avanzada del mercado
- Plantas productivas en España e India. Acuerdo estratégico con fabricante Cronos en China. Rango de fabricación actual: CRB, SRB, TRB, CRTB, SPB y CF

Área financiera

- Sólida situación financiera. Extraordinaria posición de tesorería
- Cotizada en el BME Growth desde 2015. Núcleo de accionistas de largo plazo y de primerísimo nivel

Alianzas estratégicas

- NBI mantiene un acuerdo estratégico con Cronos. Los dos cofundadores y accionistas mayoritarios de NBI mantienen una participación accionarial minoritaria en Cronos

Rodamientos: estrategia de crecimiento

- Foco en crecimiento orgánico, salvo oportunidades inorgánicas muy claras que:
 - ✓ Complementen rango de fabricación
 - ✓ Posibiliten acceso a nuevos mercados geográficos
 - ✓ Permitan una integración vertical de los procesos de fabricación
- Mantener esfuerzo en captación y fidelización de talento. Refuerzo permanente equipo directivo y ventas.
- Comercial:
 - ✓ Mercados a desarrollar/profundizar:
 - Europa
 - India y países limítrofes
 - Brasil
 - Apertura oficina USA
 - ✓ Mantener foco en:
 - Primeros equipos (*OEM*). Aproximación piloto a mercado mantenimiento (*MRO*) en Brasil
 - Aplicaciones que requieran lotes de fabricación bajos/medios, altos requerimientos técnicos y capacidad de soporte ingeniería de aplicaciones. Evitar sector auto
- Plan ambicioso de inversiones en fabricación. Objetivo: disponer de 8 líneas productivas (Oquendo e India) y 1 planta de tratamiento térmico en cada ubicación. Inversión de 10 m€ en Oquendo a 5 años. Inversión conjunta (51/49%) de 9 m€ en India a 4 años:
 - ✓ Ampliar gama y capacidad fabricación en Oquendo e India
 - ✓ Integrar procesos: forja y laminación, tratamiento térmico y tratamiento superficial
 - ✓ Fabricación interna de otros elementos: rodillos y jaulas de chapa, poliamida o latón

La **división industrial** está enfocada al diseño, fabricación y suministro de componentes y conjuntos para la industria y el sector aeronáutico. NBI selecciona e invierte en la tecnología óptima para la fabricación de cada componente.

Equipo formado en la actualidad por 240 personas con amplia experiencia.

NBI fundó la división industrial con el propósito de lograr la integración vertical de las tecnologías y procesos necesarios para la fabricación de los distintos componentes de un rodamiento. El Grupo adquirió:

- **Egikor.** Planta de estampación que proporciona al Grupo el conocimiento, experiencia y capacidad de diseño de las jaulas y de sus proceso de fabricación (2016)
- **Betiko.** Planta de decoletaje que proporción al Grupo el conocimiento, experiencia y capacidad de diseño y fabricación rodillos torneados (2016)
- **Talleres Ermua.** Planta de torneado de precisión CNC que proporciona al Grupo el conocimiento experiencia y capacidad de diseño y fabricación aros torneados (2016). Fuera del Grupo a finales de 2021

Posteriormente, NBI decidió ampliar las actividades y procesos de la división industrial agrupándolas en dos unidades de negocio: transformación metálica y mecanizado de precisión. El Grupo ha incorporado dos nuevas empresas:

- **Aida Ingeniería,** junto a **Egikor,** forman la unidad de transformación metálica. Aida está especializada en el diseño y producción de componentes y subconjuntos de calderería fina para un amplio rango de industrias (2018)
- **Industrias Metalúrgicas Galindo** es la última incorporación a la unidad de mecanizado. Se dedica al diseño y fabricación de utillaje y piezas avionables seriadas para el sector aeronáutico (2020)

A finales de 2020 el Grupo adquirió **Turnatorie Iberica** (actual **NBI industrial Oradea**) creando una nueva unidad de negocio centrada en el suministro de componentes de aluminio principalmente para el sector de automatización. Esta compañía ha incorporado al Grupo los procesos y el conocimiento sobre fundición, inyección y mecanizado de aluminio.

División Industrial: estrategia de crecimiento

- Combinar crecimiento orgánico e inorgánico
- Búsqueda oportunidades de adquisición que:
 - ✓ Aporten tecnologías diferentes, acceso a nuevos mercados y generen ventas cruzadas
 - ✓ Complementen rango maquinarias en tecnologías ya existentes, acceso a nuevos mercados y generen ventas cruzadas
 - ✓ Se encuentren ubicadas en países *low cost*
- Mantener esfuerzo en captación y fidelización talento. Refuerzo permanente equipo directivo, personal técnico y de ventas
- Comercial
 - ✓ Mercados a desarrollar/profundizar:
 - Europa. Objetivo incrementar ventas Europa hasta 75% del total
 - Brasil
 - ✓ Desarrollar soluciones para sectores o aplicaciones diferentes con el propósito de conseguir un 75% de carga mínima por planta. Se ha entrado en el sector auto con la adquisición de Turnatorie Iberica. Próximos años potenciar ventas cruzadas de otras unidades de la división industrial en sector auto
- Inversiones de 5 m€ en 4 años:
 - ✓ Ampliar rango fabricación
 - ✓ Ampliar capacidad productiva de Turnatorie Iberica
 - ✓ Adoptar modelo implantado en rodamientos: combinación fabricación local con *low cost*. Seguir potenciando la actividad del Grupo en Rumania para desarrollar un *hub* industrial

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de NBI Bearings Europe, S.A. o de su dirección a la fecha de realización del mismo, que se refieren a diversos aspectos, como el crecimiento de los negocios, los resultados u otros aspectos relativos a la actividad y situación de NBI Bearings Europe, S.A.

Las citadas manifestaciones de futuro o previsiones no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos, incertidumbres y otros factores relevantes, que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones.

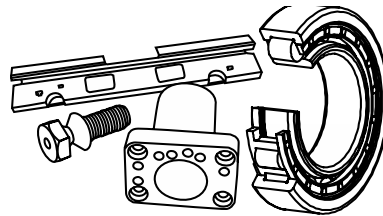
El presente documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo previsto en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativa de desarrollo.

Adicionalmente, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Lo expuesto en esta declaración debe ser tenido en cuenta para todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por NBI Bearings Europe, S.A.. Se invita a todos ellos a consultar la documentación e información pública comunicada o registrada por NBI Bearings Europe, S.A. en su página web corporativa y en la página web del Mercado BME Growth.

Este documento contiene información financiera elaborada de acuerdo con las normas del Plan General de Contabilidad que no ha sido objeto de revisión por parte del auditor de NBI Bearings Europe, S.A.

grupo | **NBI**[®]



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING